

Efectos de la integración económica europea sobre el comercio exterior de la industria vasca

Trabajo de fin de grado

Autor: Aitor Gilgado Grado

Tutor: Jesús Garmendia Ibáñez

Fecha de elaboración: Julio 2017

ÍNDICE

CAPÍTULO 1: Introducción	p.1
1.1. Definición del proyecto	p.1
1.2. Definición de los objetivos	p.1
1.3. Metodología empleada	p.1
1.4. Selección de indicadores.....	p.1
1.5. Descripción de los capítulos	p.2
<u>PARTE I: Marco conceptual e integración europea</u>	
CAPÍTULO 2: Desarrollo teórico	p.3
2.1. Introducción.....	p.3
2.2. Análisis teórico del comercio exterior vasco	p.3
2.2.1. Saldos Comerciales	p.3
2.2.2. Ramas de productos industriales no energéticos	p.4
2.2.3. Destino del comercio exterior	p.5
2.2.4. Productos tecnológicos	p.5
2.2.5. Otros indicadores de competitividad	p.8
2.3. Hitos y etapas en la integración Europea.....	p.8
CAPÍTULO 3: Descripción general de las etapas del proceso de integración en la Unión Europea.....	p.10
3.1. Etapa 1: De la entrada en la CEE a la creación de la Unión Monetaria Europea (1986 - 1998).....	p.10
3.1.1. Incorporación a la CEE.....	p.10
3.1.2. Entrada en el SME y crisis del SME	p.11
3.1.3. Instauración de la UME	p.11
3.2. Etapa 2: El Euro y la ampliación de la UE (1999 - 2007)	p.12
3.2.1. Entrada en vigor del Euro.....	p.12
3.2.2. Primeros años del Euro	p.13
3.2.3. La Gran Ampliación de la UE	p.14
3.3. Etapa 3: Crisis financiera y económica en la UE (2008 - 2014)	p.14
3.3.1. Causas de la crisis en la UE.....	p.15
3.3.2. El caso español.....	p.15

PARTE II - Análisis del Comercio Exterior Industrial Vasco

CAPÍTULO 4: Evolución de los flujos y el saldo del comercio exterior	p.18
4.1. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 1986 - 1998.....	p.18
4.2. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 1999 - 2007.....	p.19
4.3. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 2008 - 2014.....	p.21
CAPÍTULO 5: Cambios en la distribución por ramas industriales.....	p.22
5.1. Distribución por ramas industriales 1986 - 1998	p.24
5.2. Distribución por ramas industriales 1999 - 2007	p.26
5.3. Distribución por ramas industriales 2008 - 2014	p.27
CAPÍTULO 6: Cambios en la distribución por zonas geográficas.....	p.27
6.1. Distribución geográfica 1986 - 1998	p.28
6.2. Distribución Geográfica 1999 - 2007.....	p.30
6.3. Distribución Geográfica 2008 - 2014.....	p.32
CAPÍTULO 7: Cambios en la posición competitiva	p.33
7.1. Cambios en la competitividad 1986 - 1998	p.33
7.2. Cambios en la competitividad 1999 - 2007	p.35
7.3. Cambios en la competitividad 2008 - 2014	p.36
CAPÍTULO 8: Conclusiones.....	p.39
8.1. Una economía integrada en el mercado internacional	p.39
8.2. Diagnóstico de situación.....	p.40
Bibliografía.....	p.42
Anexo de datos.....	p.46
Índice de gráficos.....	p.69
Índice de tablas.....	p.69

CAPÍTULO 1: Introducción al TFG

1.1. Definición del proyecto

Las economías de todo el mundo han experimentado un proceso de apertura al exterior creciente desde hace décadas creando de esta manera un escenario globalizado. Los intercambios comerciales del sector exterior, fundamentalmente, el de las manufacturas que se ha convertido en uno de los motores principales del impulso económico para estados y regiones, por lo que es una cuestión de cierta relevancia y algo que despertó un interés personal en la elección de trabajos. La realización del mismo ha contribuido a nivel personal y académico a adquirir nuevos conocimientos que la perspectiva del tiempo ha permitido corroborar. El presente trabajo aborda la influencia los acontecimientos que se han producido desde el ingreso de España a la Comunidad Económica Europea (CEE) en el comercio exterior de la industria que desde una perspectiva local de la Comunidad Autónoma Vasca (CAV).

1.2. Definición de los objetivos

El objetivo principal de este trabajo consiste en observar la evolución del sector exterior de los productos industriales del País Vasco, analizar los cambios surgidos, relacionarlos con los hitos que han marcado el proceso de integración europeo e interpretar las consecuencias en términos de pérdida o ganancia de competitividad del comercio exterior. Los cambios que se pretenden localizar serían los de tipo estructural, es decir, los que alteran la estructura del comercio exterior; y así como los que tienen efectos en un prolongado período de tiempo. Una vez hecho esto, se obtendrán las pertinentes conclusiones acerca de las consecuencias que podrían tener.

1.3. Metodología empleada

Para llevar a cabo los fines propuestos, se ha usado la información disponible obtenida de fuentes estadísticas y de literatura disponible acerca de la cuestión a tratar, como ha sido el caso de las bases de datos estadísticas del EUSTAT, de donde se ha recogido mucha de la información que ha permitido el análisis posterior; al igual que de informes económicos sobre la economía vasca elaborada por organismos como Caja Laboral. Los datos proporcionados han servido de referencia para elaborar los comentarios, tablas y gráficos con los que poder hacer este trabajo. Se deben matizar ciertos matices sobre los datos obtenidos que hacen referencia al sector exterior de la Industria: la primera de ellas, sería la falta de series históricas de características homogéneas desde el año de entrada de en la CEE, con lo que cualquier análisis realizado será posterior a esta fecha. El segundo, y último, apunte es la decisión de excluir la parte que concierne al apartado energético incluido en clasificaciones de productos industriales. El motivo de la exclusión, no es otro que intentar conseguir la imagen más fiel posible de los datos del comercio industrial, por lo que ha habido que apartar la incidencia del sector energético.

1.4. Selección de indicadores

Los datos han proporcionado una serie de indicadores que en este caso tienen que ver con la estructura del comercio externo y su competitividad. Por un lado, se observan los que explicarían la estructura de comercio como son las exportaciones e importaciones así como el saldo comercial que se obtiene de ellos y la distribución por ramas comerciales de los productos industriales. Por otro lado, estarían los que hacen referencia a la competitividad que esto proporciona a la CAV, lo cual se podría medir a través de la clasificación de productos tecnológicos, denominada CNAE09 y los

Índices de Valor Unitario, los IVU. Del mismo modo, se ha analizado el destino geográfico desde distintos puntos de vista, por áreas de comercio y países y los flujos de comercio habidos.

1.5. Descripción de los capítulos

El presente trabajo se encuentra fragmentado en dos partes, las cuales constan de capítulos de dos y cuatro, cada una respectivamente. En la primera parte se han descrito los indicadores empleados y se ha realizado una descripción de los acontecimientos en el ámbito económico más relevantes desde la adhesión al organismo europeo. En la segunda parte se ha abordado el análisis de los datos recogidos relacionándolos con los hechos descritos con anterioridad. El trabajo concluye con la obtención de unas conclusiones generales y otras acerca de la situación competitiva actual.

PARTE I: Marco conceptual e integración europea

CAPÍTULO 2: Desarrollo teórico

2.1. Introducción

En el presente capítulo, se hará una disertación de forma teórica tanto de los conceptos que serán de ayuda a la hora de hacer un análisis del comercio exterior vasco así como de la descripción de los hechos más relevantes ocurridos desde la incorporación de España a la Unión Europea (UE) englobando dichos acontecimientos en distintas etapas. De esta manera, los períodos que identificaremos nos permitirán hacer un análisis más global y al mismo tiempo diferenciado de los cambios en la estructura del sector exterior de la Comunidad Autónoma Vasca (CAV).

2.2. Análisis teórico del comercio exterior vasco

El sector exterior es una de los principales instrumentos que emplean las empresas en la comercialización de sus productos. En un mundo donde las economías cada vez son más abiertas y que son más dependientes unas de otras, el intercambio comercial podría ser una de las principales herramientas del crecimiento. Es sin duda un proceso de liberalización económica que cuenta con el respaldo de acuerdos internacionales como el GATT¹ y organismos como la OMC² que proporcionando seguridad jurídica, ha permitido del comercio y la inversión internacionales.

De igual modo, el desarrollo de la tecnología en los ámbitos que implican al mercado exterior, desde nuevos procesos de fabricación, transporte o formas de pago ha acelerado este proceso haciéndolo más fácil. Por lo tanto, el comercio internacional es capaz de proporcionar ventajas en el aprovechamiento de economías de escala, la estabilidad de precios o la mejor asignación de los factores productivos.

2.2.1. Saldos Comerciales

Teniendo en cuenta lo dicho anteriormente, a la hora de realizar un análisis que nos permita conocer los cambios que se han producido en su estructura, deberemos tener en cuenta una serie de indicadores y datos que nos ayuden a conocer la realidad de la manera más cercana posible. Para lo cual, se hará una enumeración de dichos indicadores con su respectiva definición y explicación de forma teórica para más tarde realizar un análisis apoyado en los datos recogidos.

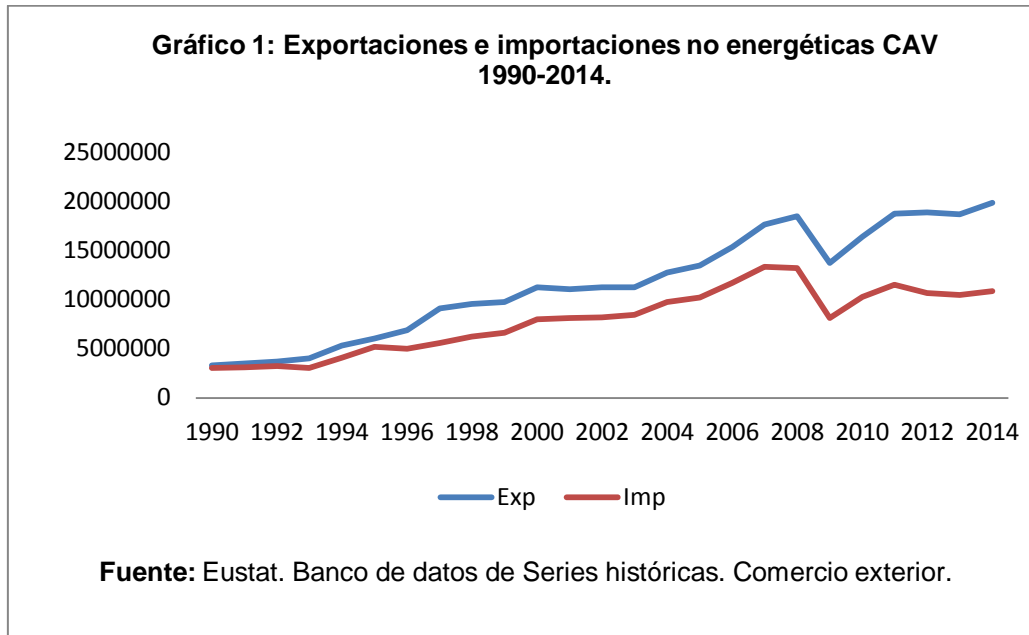
Así pues, un primer indicador que tendríamos que analizar serían las exportaciones e importaciones en valores absolutos y los saldos comerciales producidos en el período a estudiar. Los saldos comerciales no serían más que la diferencia entre las exportaciones e importaciones. Este indicador nos puede ayudar a entender en qué situación competitiva está la economía de una zona concreta.

Para ello, tendremos que observar ambos flujos de manera individualizada para apreciar las tendencias crecientes y decrecientes y de esta manera, teniendo en cuenta los años producidos, se tratará de relacionar con acontecimientos de ámbito

¹ GATT: General Agreement on Tariffs and Trade (Acuerdos Generales de Tarifas y Comercio), consistían ciertos acuerdos entre los países integrantes, cuyo objetivo radicaba en la progresiva eliminación de las barreras comerciales para facilitar el comercio internacional.

² OMC: Organización Mundial del Comercio, organismo que vino a sustituir al GATT a partir de 1995, manteniendo estos acuerdos dentro de su estructura. Promueve el librecambismo teniendo además poder legislador y sancionador.

económico coyuntural que haya podido afectar, como podrían ser los períodos recesivos y expansivos de la economía. Tener esta información, proporciona una primer acercamiento de cuales han sido las tendencias que ha seguido a lo largo de los años las importaciones y exportaciones de los productos industriales de la CAV.



Como se puede comprobar en el título del Gráfico 1, los datos recogidos son de los productos industriales de la CAV sin tener en cuenta la industria energética. La razón de esto, no es otra que eliminar el efecto distorsionador que ejerce sobre los datos, en especial en el lado de las importaciones. Al igual que muchas regiones y estados desarrollados, el País Vasco, tiene una creciente dependencia energética por lo que su demanda es muy grande, lo que provocaría que las importaciones fueran mayores además de ser un sector con gran volatilidad de precios lo que provocaría influir tanto en un posterior análisis de los cambios estructurales del comercio exterior como en un diagnóstico de la competitividad económica. Tampoco se puede ignorar el peso del sector energético en las exportaciones del País Vasco (Petronor, sobre todo). Así las cosas, no se incluirán en la medida de lo posible, a pesar que algunas clasificaciones de productos industriales si las incluyen parcialmente, no en suministro de energía pero si del tratamiento que la industria da.

2.2.2. Ramas de productos industriales no energéticos

Los datos relativos a las exportaciones e importaciones que se analicen, estarán basados en función de su distribución por ramas de los productos industriales no energéticos, por lo que el siguiente paso sería analizar estas ramas. Como antes se ha señalado, se ve necesaria una separación de la industria manufacturera respecto de la energética para evitar una alteración de los datos que pudiera trastocar de algún modo cualquier análisis posterior. En la siguiente tabla se puede ver la clasificación:

Tabla 1: Clasificación de ramas de producto no energético.

1 Bienes de consumo
1.1. Otros bienes de consumo
1.2. Bienes de consumo no duradero
2 Bienes de capital
2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo
2.2 Material de transporte
2.3 Otros bienes de capital
3 Bienes intermedios
3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca
3.2 Productos industriales intermedios

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

2.2.3. Destino del comercio exterior

La creación de relaciones comerciales con distintos países puede determinar la manera en que una región como el País Vasco se posiciona en el mundo y por consiguiente podría proyectar una imagen de la marcha de su economía.

Es por eso que, dada su relativa relevancia, el destino geográfico del comercio exterior será una variable a analizar desde la perspectiva de las diferentes etapas definidas con posterioridad en el proceso de integración europeo. Lo lógico sería pensar que a mayor integración con el resto de Europa, mayor será el intercambio comercial entre ellos, no obstante, los datos hallados podrían confirmar este supuesto y así no dejar que sea una mera hipótesis.

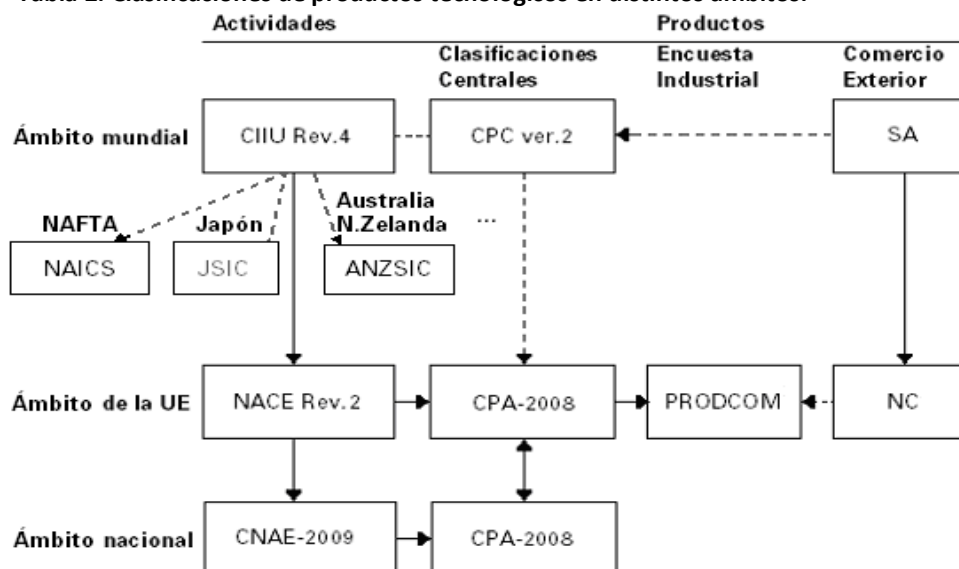
Los comentarios que se realizarán en torno a las organizaciones de países como por ejemplo la OCDE, la Unión Europea o la Zona Euro, y de los estados que los componen ayudarán a entender mejor la evolución sufrida y los motivos que lo han podido propiciar un mayor o menor intercambio comercial en algún momento determinado.

Del mismo modo, podría tener una alta consideración el hecho de de mantener un flujo relativo con los denominados “Nuevos Países Industrializados” puesto que al contar con unas tasas de crecimiento superiores que a los países tradicionalmente industrializados, los datos obtenidos pueden ofrecer un buen posicionamiento en el mercado exterior de los productos fabricados por la industria vasca y ser un signo de competitividad por lo que podrían ser objeto del posterior análisis.

2.2.4. Productos tecnológicos

Una vez hemos analizado los saldos comerciales y las ramas industriales no energéticas, procederemos a analizar cómo está distribuido el comercio exterior de la industria vasca en función del nivel tecnológico. Puesto que el impulso de una industria cimentada sobre una sólida base tecnológica es uno de los factores por los que, una región en este caso, puede ser juzgado su grado de desarrollo. La lógica nos dice que cuanto mayor sea el peso relativo de la industria considerada de alta o media-alta en intensidad tecnológica, consolidada podrá estar su posición comercial.

Tabla 2: Clasificaciones de productos tecnológicos en distintos ámbitos.



Fuente: INE. Introducción al CNAE09.

Para saber qué productos industriales son agrupados según su intensidad tecnológica existen diferentes clasificaciones a nivel internacional. Ha habido distintas clasificaciones a lo largo de los años que han ido evolucionando para adaptarse a las distintas realidades económicas ya que la intensidad en I+D a la hora de elaborar un producto puede ir variando cambiando así el grado de intensidad. Es por esto que en 2007, Naciones Unidas elaboró una nueva clasificación llamada CIIU Rev. 4 siendo la última hasta la fecha de hoy. Por su parte, la Unión Europea, adaptó este criterio al suyo propio dando lugar al NACE Rev. 2 permitiendo a su vez capacidad de adecuación para los distintos países miembros. En el caso de España, la metodología empleada se denomina CNAE 09, que parte de distintos criterios internacionales, permitiendo así una compatibilidad al estar integrado en un sistema de clasificaciones. Este último será el criterio empleado puesto que consideramos el mejor adaptado para clasificar los productos industriales vascos (INE, 2008:2-3). La información que obtenemos a través de este criterio no solo nos indica en qué situación concreta está la industria sino como se relaciona con el exterior, que niveles tecnológicos exporta e importa, cuales son los destinos de esos flujos comerciales, en qué cantidad... son cuestiones fundamentales que analizaremos para conocer mejor la evolución. Por último señalar que este criterio si incluye grupos de productos energéticos, los relacionados con el tratamiento industrial de la energía. A pesar de esto, no serán excluidos de las series recogidas, dado que su repercusión es mínima.

Tabla 3: Productos tecnológicos bajo el criterio del CNAE09.

CNAE-2009	Descripción
Nivel tecnológico alto	
21	Fabricación de productos farmacéuticos
26	Fabricación de productos informáticos, electrónicos y ópticos
303	Construcción aeronáutica y espacial y su maquinaria
Nivel tecnológico medio-alto	
20	Industria química
254	Fabricación de armas y municiones
27	Fabricación de material y equipo eléctrico
28	Fabricación de maquinaria y equipo n.c.o.p.
29	Fabricación de vehículos de motor, remolques y semirremolques
302	Fabricación de locomotoras y material ferroviario
304	Fabricación de vehículos militares de combate
309	Fabricación de material de transporte n.c.o.p.
325	Fabricación de instrumentos y suministros médicos y odontológicos
Nivel tecnológico medio-bajo	
182	Reproducción de soportes grabados
19	Coquerías y refino de petróleo
22	Fabricación de productos de caucho y plásticos
23	Fabricación de otros productos minerales no metálicos
24	Metalurgia; fabricación de productos de hierro, acero y ferroaleaciones
251	Fabricación de elementos metálicos para la construcción
252	Fabricación de cisternas, grandes depósitos y contenedores de metal
253	Fabricación de generadores de vapor, excepto calderas para calefacción central
255	Forja, estampación y embutición de metales; metalurgia de polvos
256	Tratamiento y revestimiento de metales; ingeniería mecánica por cuenta de terceros
257	Fabricación de artículos de cuchillería y cubertería, herramientas y ferretería
259	Fabricación de otros productos metálicos
301	Construcción naval
33	Reparación e instalación de maquinaria y equipo
Nivel tecnológico bajo	
10	Industria de la alimentación
11	Fabricación de bebidas
12	Industria del tabaco
13	Industria textil
14	Confección de prendas de vestir
15	Industria del cuero y del calzado
16	Industria de la madera y del corcho, excepto muebles; cestería y espartería
17	Industria del papel
181	Artes gráficas y servicios relacionadas con las mismas
31	Fabricación de muebles
321	Fabricación de artículos de joyería, bisutería y similares
322	Fabricación de instrumentos musicales
323	Fabricación de artículos de deporte
324	Fabricación de juegos y juguetes
329	Industrias manufactureras n.c.o.p.

Fuente: Instituto Canario de Estadística. Estadística de comercio exterior según el contenido tecnológico. Metodología.

Tal y como se ha visto, el CNAE 09 parte de distintos criterios de nivel supranacional a la hora de clasificar actividades económicas. En el caso del nivel de intensidad de los productos industriales, se clasifican según este criterio agrupándolos en cuatro niveles, a saber: alto, medio-alto, medio-bajo y bajo. En la siguiente tabla aparece tipo de producto industrial clasificado según su nivel tecnológico y las distintas ramas que las componen. Como se observa, solo hay unas pocas ramas de productos de nivel tecnológico alto, lo que da a entender las dificultades de una industria con altos niveles en intensidad industrial.

2.2.5. Otros indicadores de competitividad

Adicionalmente a lo que se ha dicho, se tratará de añadir otros indicadores que muestren la competitividad del País Vasco en el área del comercio exterior de manufacturas. Uno de los indicadores que se tendrá en cuenta es aquel que hace referencia al Índice Valor Unitario, el IVU. La importancia de este indicador se sustenta sobre todo, en mostrar la evolución del comercio exterior de una región en términos reales. Lo que este indicador coyuntural permite saber es si el aumento o disminución en las importaciones o exportaciones, en este caso en el País Vasco, puede darse por un mayor volumen de negocio o un incremento en los precios reales (EXTENDA, 2011:1).

Además, el indicador IVU mide la calidad del comercio exterior. El alza de precios indica una demanda en aumento de los productos, mientras que unos precios estancados o decrecientes podrían indicar un estancamiento de la demanda, por lo que el producto podría encontrarse en fase de madurez, lo que provoca una mayor estandarización del mismo y una como consecuencia una competencia más intensa.

2.3. Hitos y etapas en la integración Europea

La internacionalización de la economía requiere de procesos de integración económica influenciados entre otras cosas por la revolución científico-técnica que se está llevando a cabo. Estos procesos, se fundamentan en la especialización y concentración productiva requiriendo al mismo tiempo la expansión y abaratamiento del transporte, comunicaciones etc. que ayuden a interconectarse mejor con el exterior. Es esta la tendencia que predomina en la creación y establecimiento de relaciones entre los estados y regiones del mundo en la actualidad (Díaz Lezcano, 2008:397).

Siguiendo con lo anteriormente dicho, si se habla sobre el caso europeo, la integración va más allá de la mera colaboración entre estados, puesto que se está renunciando de manera gradual a la soberanía, residiendo esta, en última instancia, en entidades de carácter supranacional (Díaz Lezcano, 2008:397). Es por ello, que, si se atiende a la historia reciente de España se considere uno de los hechos más relevantes de las últimas décadas la incorporación en 1986 a la Comunidad Económica Europea, la CEE, puesto que habría modificado el ámbito económico de manera sustancial, traduciéndose en un cambio de profundo calado de las relaciones comerciales con el resto de estados miembro produciéndose un proceso de apertura externa.

Sin embargo, este acontecimiento, que sería la culminación del proceso de transición hacia la democracia, a su vez, marcaría el inicio de uno nuevo, dado que desde la entrada a esta organización han surgido una serie de acontecimientos que han afectado de manera distinta la andadura europea hasta nuestros días. Siendo así las cosas, para hacer un exhaustivo análisis que facilite la comprensión de la

problemática surgida con cada acontecimiento vivido del comercio exterior de la industria vasca, se ha decidido clasificar en distintas etapas.

Estas etapas, a la hora de distinguirlas se ha empleado un criterio de importancia de los acontecimientos, dando relevancia a unos hitos más que a otros, como es el caso de la puesta en marcha de la moneda común o la crisis financiera internacional, la cual es posiblemente, junto con la Gran Depresión y la Crisis del Petróleo una de las recesiones económicas más graves. Tanto es así que sus efectos, casi diez años después del inicio todavía son palpables no solo en el ámbito económico sino en otros adyacentes a este, como podría ser la política, poniendo en tela de juicio la profundización en la integración europea o el propio concepto de Europa que se ha ido construyendo en los más de cincuenta años de vida que lleva a sus espaldas. Del mismo modo, de estas etapas en cuenta los hitos que ayudan a dar contenido a estos mejor. Los períodos, que se han distinguido son tres, los cuales pasaremos a describir brevemente.

La primera etapa en la que se situará el análisis posterior es el que abarca desde la entrada en la CEE en 1986. Poco después, otro hito a destacar sería la firma del Acta Única Europea, que fue un avance en cuanto a la creación de un mercado único se refiere. Siguiendo con esto, España decidió adherirse al Sistema Monetario Europeo, el SME, en 1989 y enseguida tuvo que afrontar una crisis monetaria estando la peseta incluida en este sistema. La firma del Tratado de Maastricht en 1992 abrió el camino de una nueva etapa con el objetivo de crear una Unión Monetaria Europea, la UME. En este proceso, los países tuvieron que adecuarse a un proceso de convergencia de los países para cumplir los criterios de entrada en la futura Unión Monetaria Europea. La etapa se da por concluida en el año anterior a la entrada del Euro, en 1998.

La segunda etapa, sería desde 1999, año de la creación del euro que traería consigo ventajas e inconvenientes a tratar más tarde. Para el año 2004, estaba prevista la ampliación de diez países nuevos, lo que se le llamó "La Gran Ampliación" que generaría reticencias en algunos socios comunitarios. En el año 2007, donde finaliza la segunda etapa será el último año de bonanza económica en el seno de la UE.

La tercera y última etapa que comprende desde el año 2008, está fuertemente condicionada por la crisis financiera internacional producida ese mismo año. Tras una disertación de la misma se dará por finalizada esta última etapa en el año 2014, donde recogemos los últimos datos definitivos en la elaboración del estudio.

CAPÍTULO 3: Descripción general de las etapas del proceso de integración en la UE

Las relaciones comerciales España, y por extensión el del País Vasco en el ámbito internacional se han visto modificadas a lo largo de las décadas con la entrada en el mercado común europeo creando nuevas interrelaciones que no había habido hasta ahora. Es precisamente esto último, las interrelaciones surgidas y como aportan a la hora de crear competitividad de los productos que fabrica aquí la industria el objeto del trabajo. Por lo tanto, será de suma importancia hacer una disertación en el proceso de integración europeo llevado a cabo desde la adhesión. Para ello, las etapas definidas con anterioridad serán la herramienta que aporte claridad al texto.

3.1. Etapa 1: Entrada a la CEE a la creación de la UME (1986 - 1998)

Esta primera etapa, es en la que se propició la adhesión de España en la CEE, más concretamente el 1 de enero de 1986, convirtiéndose en uno más de los Estados miembros. Al igual que se ha insistido antes, marcó uno de los hitos más importantes en cuanto al ámbito económico se refiere. Igualmente, suponía un reto de gran envergadura puesto que España entró a formar parte en la Unión Aduanera, la cual se regía por una legislación de carácter supranacional.

3.1.1. Incorporación en la CEE

Teniendo en cuenta lo anteriormente expuesto, esta normativa, aplicada a los miembros incorporados de la CEE, tuvo que ser asumida por España al realizar el ingreso. Los pasos que se dieron fueron cuatro, siendo el primero de ellos la supresión de manera gradual de los aranceles y cuotas de importación, que en el caso de los productos industriales, se hizo en ocho procedimientos sucesivos hasta el 1 de enero de 1993, puesto que hubiera sido complicado poder competir con el resto de los miembros europeos. Seguidamente, España tuvo que asumir la política aduanera de la CEE con terceros países, que como consecuencia tuvo que sustituir su propio arancel por la llamada Tarifa Exterior Común (TEC). Por si fuera poco, se tuvo que aplicar los ajustes fiscales en frontera, que se tradujo en la introducción del IVA acabando así con un sistema de protección encubierta al producto español. Por último, la sustitución del régimen comercial español por el de la CEE, la cual no supuso demasiado cambio, ya que ambos regímenes de comercio estaban regidos por el GATT (Garmendia, 2004: 31-34).

En este caso, es lógico suponer que, la protección de los productos con destino al mercado exterior se redujera al entrar en un entorno más competitivo y como consecuencia afectaría al comercio exterior de la industria vasca al menos en el corto plazo (Garmendia, 2004: 39-40).

Poco después y siguiendo el camino hacia la integración comunitaria, los Estados miembros confirmaron su compromiso con Europa firmando el Acta Única Europea. Esta acta, se considera como la primera gran reforma desde el nacimiento de la Comunidad y el propósito de este será la consecución de un mercado único europeo. Más aun, introduce una serie de cambios de índole económica que tendrán su reflejo en el mercado exterior, cambios como la intención de poner en funcionamiento un

espacio europeo sin fronteras entre los miembros, la fijación de una convergencia en las políticas económicas y monetarias o establecer la consolidación tecnológica en la industria, aprovechando las ventajas que podrían suponer en la eficiencia en el proceso de producción o abaratamiento de los costes (García Delgado, 1993: 1182-1183).

3.1.2. Entrada y crisis del SME

En junio de 1989, España entró en el Sistema Monetario Europeo, SME, dando un paso más allá en la convergencia entre los países miembros, en este caso, en el aspecto monetario. Creado en 1979, trataba de proporcionar una estabilidad monetaria, facilitar un estable crecimiento y obtener la convergencia necesaria en el desarrollo de la economía a los países que en su momento constituían la CE, puesto que, por un lado, la internacionalización de las actividades económicas, se ven perjudicadas por grandes fluctuaciones de monedas, y por otro lado, sería un instrumento adecuado para una futura integración (Lladós, 1996:52). El SME, funcionaba con unas bandas de fluctuación que oscilaban, en el caso de la Peseta española en un +/- 6% respecto a la paridad central y en un principio, pudo aprovecharse de la reputación del Mecanismo de Regulación de Cambios, MCR como un instrumento que ayudaría a mantener equilibrada la inflación (Clavera, 1996:48).

El sistema de paridades que mantenía el SME parecía la solución perfecta a los desequilibrios de cotización y problemas de competitividad exterior que sufrían las monedas de los países pertenecientes a la CEE. Sin embargo, hacia septiembre de 1992, algunos acontecimientos como el “No” de Dinamarca al futuro Tratado de Maastricht, que propugnaba la creación de una Unión Monetaria Europea, el cual generó incertidumbre sobre la aceptación de este tratado en otros países, especialmente Francia, junto con la reunificación de Alemania que elevó la inflación, propició una crisis monetaria afectando de lleno al equilibrio logrado (Lladós, 1996:56-58).

Desde ese momento, las monedas más alejadas de la convergencia nominal fueron objeto de ataques especulativos, entre ellas la Peseta o la Lira Italiana. La reacción a esto fue un aumento de los tipos de interés en un momento que no convenía por el mal momento que estaba atravesando la industria. Estos ataques solo cesaron después de tres devaluaciones de divisas y una ampliación excepcional de las bandas de fluctuación al 15% (Garmendia, 2004:73-74).

Esta crisis, dejó tras de sí dudas acerca de la efectividad del sistema implantado y de una futura integración económica, tal y como Lladós dice: «La concepción del SME como “zona de estabilidad monetaria y de los tipos de cambio” y el objetivo de una inminente unión monetaria quedaron, a partir de aquel momento, definitivamente cuestionados» (Lladós, 1996:56-58).

3.1.3. Instauración de la UME

Una vez superada la crisis monetaria, la creación de una Unión Monetaria Europea, la UME, era el siguiente paso. Según algunos autores, como es García Delgado, destacaba que en publicaciones de la época como el informe Delors, publicado por la propia CEE, dejaban claro que los problemas de coordinación monetaria podían ser solventados con la creación de una moneda única (García Delgado *et al.*, 1993:1197).

En resumen para explicar lo que la unión monetaria tendría que ser, se ha tomado como referencia las palabras del experto antes mencionado, García Delgado, el cual dice lo siguiente:

«El concepto de Unión Monetaria se refiere a un espacio económico en el que se cumplen, al menos, tres condiciones: las monedas de los países miembros han de ser plenamente convertibles y además los cambios han de ser irrevocablemente fijos y debe existir libertad para circulación de los capitales en el seno de la unión» (García Delgado *et al.*, 1993:1197).

La creación de la UME se aprobó con la firma del tratado de Maastricht en diciembre de 1991, entrando el tratado en vigor el 1 de noviembre de 1993. En la construcción de una Unión Económica y Monetaria, había según algunos expertos consultados, varios enfoques de cómo construir esta unión. Sin embargo, el punto de vista que prevaleció a la hora de construir la UME fue el que García Delgado comenta: «Una estrategia gradual basada en la consecución de una convergencia económica previa a la cesión de competencias y la creación de las instituciones que han de dirigir la unión monetaria» (Martínez Serrano, 1993:1203).

Además de esto, esta estrategia también tiene en cuenta que no todos los países podrían entrar al mismo tiempo, contemplando la posibilidad de una integración a varias “velocidades”. Por todo ello, en la cumbre de este tratado, se aprobó un calendario por etapas, divididas en tres, las cuales, se han recopilado las que García Delgado explica (Martínez Serrano, 1993:1204).

En una primera fase, se aprueba la creación de un mercado único, en la que se establece la libre circulación de los factores, que lleva como consecuencia la liberalización de los movimientos de capital y el fortalecimiento de la coordinación monetaria. En la segunda fase, se crea el Instituto Monetario Europeo, un precursor de lo que hoy es el Banco Central Europeo (BCE) con la labor de unificar la actuación de los bancos centrales nacionales. En la tercera y última fase, quedan establecidos, los requisitos para formar parte de la UME, criterios muchos de ellos encaminados a la convergencia nominal entre los estados miembro (Martínez Serrano, 1993:1204-1206).

Las políticas que tuvieron que llevar a cabo los países en torno a estos criterios de convergencia, no ayudaron a la expansión económica, habiendo unos años de bajo crecimiento. Esta política económica, obligada a alcanzar las condiciones exigidas, no obtuvieron los resultados esperados en cuanto crecimiento económico (Garmendia, 2004: 87-88).

A pesar de esto, hubo que seguir con la construcción de la UME que aunque en sus inicios pudiera tener unos inconvenientes y pidiera grandes esfuerzos, como se ha visto, los autores destacan la importancia global de la siguiente manera: «Desde el punto de vista de los resultados económicos, el camino elegido para crear la Unión Económica y Monetaria puede ser puesto en tela de juicio; pero no cabe duda que ha constituido un éxito político» (Garmendia, 2004:91).

3.2. Etapa 2: El Euro y la ampliación de la UE (1999 - 2007)

3.2.1 Entrada en vigor del Euro

La fase de cumplimiento de los requisitos de la convergencia nominal, concluyó en 1998 con un ingente esfuerzo por parte de los Estados miembro. De esta manera, el euro se estableció como moneda común en 11 de los 18 países que conformaban la UME, Unión Europea a partir de ahora (UE), el 1 de enero de 1999, aunque su puesta

en circulación no se efectuó hasta enero de 2002. Esta moneda trajo consigo una serie de ventajas que según Garmendia (2004: 163), recogiendo las palabras de Cecchini:

«El uso de una sola moneda ahorraría “costes de transacción”, daría mayor transparencia a los precios, aumentaría la competencia, estimularía el uso más eficiente de los recursos y mejoraría su asignación, traería consigo una mayor estabilidad financiera y permitiría disponer de una moneda más sólida y atractiva para los ahorradores».

No obstante, Martínez Serrano (1993: 1198-1999), apoyándose en la teoría de las áreas monetarias óptimas (elaborado por Mundell y McKinnon) no duda en hablar de las desventajas que esto acarrea la incorporación de una moneda común en forma de shock asimétricos como consecuencia de la pérdida del tipo de cambio para hacer frente a desequilibrios de un país. En general, se podría indicar que la adopción del euro como moneda se vio más ventajosa a pesar de sus inconvenientes. Otro autor del cual destacamos su punto de vista acerca de la adopción del Euro como moneda es la de Maluquer de Motes, que se expresa de la siguiente manera:

«Se trataba de una decisión ambiciosa, de la que se esperaba obtener un gran esfuerzo de estabilidad, con la supresión de la incertidumbre derivadas de la fluctuación de los tipos de cambio, y un impulso a la profundización del mercado único, por medio de la eliminación de los costes de transacción asociados a la conversión» (Maluquer de Motes, 2014:486).

A partir de ese momento, la política económica de los países quedaba sujeta a instituciones y acuerdos supranacionales. En el caso de la política económica, la autoridad monetaria sería el SBEC, constituido por varios órganos que integran a los bancos centrales de los países de la UE y el Banco central Europeo (BCE) responsables de la ejecución de la política monetaria, teniendo como objetivo primordial la estabilidad de precios y eso exige una moderada inflación que proporcione solidez y haga que los precios sean más nítidos. Por consiguiente, al ser la moneda común, desaparecía también el uso del tipo de cambio del euro como instrumento de política económica nacional.

3.2.2. Primeros años del Euro

España comenzó su etapa del euro, con un crecimiento del PIB mayor que el de la media europea, en los años 1999 y 2000. Para explicar este aumento, Maluquer de Motes apunta a que se debió entre otros factores a un aumento de la población muy por encima de los países desarrollados. Por si fuera poco, a esto le suma otros dos factores decisivos; el primero de ellos fueron las transferencias netas que recibió España en los primeros años de la nueva década y por último la burbuja inmobiliaria originada en España en estas fechas, tuvo una gran aportación en el PIB gracias a unos precios de la vivienda excesivamente caros. Incidiendo con este último factor, la burbuja especulativa contribuyó con numerosos empleos de baja cualificación directamente relacionada con la llegada de inmigración (Maluquer de Motes, 2014; 488-497).

Sin embargo, a partir de 2001, debido a diversos factores de origen internacional, el estallido de la burbuja de Internet, diversas crisis en economías desarrolladas como Japón y Alemania, al igual que en países emergentes como era el caso de Brasil o el atentado de la Torres Gemelas, la economía mundial entró en una recesión que como apuntan Enciso y otros autores, apenas afectó a una España en plena expansión inmobiliaria, que de esta manera consiguió recuperar los niveles de convergencia con el resto de Europa (González Enciso, 2006:828).

Por todo ello, el periodo de andadura por el euro no pudo tener mejor comienzo, con un crecimiento mayor que sus socios europeos, España afrontaba la futura ampliación de nuevos países dentro de la UE en buenas condiciones, y esto podría ser relevante en la medida que suponía un reto de gran envergadura para la economía española tener que competir con países de una mano de obra bien cualificada en algunos sectores y salarios la mitad de bajos respecto a España. Además de problemas de competitividad, podrían existir un problema de deslocalización de empresas que exigía la mejora de la productividad con mejoras en la gestión y tecnología de las empresas (Garmendia, 2004:297).

3.2.3. La Gran Ampliación de la UE

El nuevo hito que marcó el camino hacia una Unión Europea más grande, fue el proceso de integración de diez nuevos países, el 1 de mayo de 2004. Los países que entraban como miembros, eran países del este antes pertenecientes a la desintegrada Unión Soviética. De acuerdo con algunos expertos esta circunstancia fue algo conflictiva en un principio puesto que, por un lado, los problemas territoriales se pusieron de manifiesto, y por otro lado, la diferencia entre de salarios con respecto a los países nuevos incorporados era desmesurada. Pruebas de los problemas territoriales que pudo traer, sería la andadura que tuvo el proyecto de Constitución europea en 2005 poco después de esta ampliación con el revés que supuso el resultado negativo tanto en Francia como en Holanda, que tuvo que modificarse por lo que se llamo el Tratado de Lisboa en 2007 o la erosión de los mecanismos de solidaridad durante la recesión (Maluquer de Motes, 2014: 556-557)

A pesar de lo anteriormente dicho, otros autores eran más optimistas con este proceso, y pudieron ver en él nuevas oportunidades comerciales o la mejora de la competitividad. Los nuevos países incorporados, provenientes de Europa central y del este veían con buenos ojos la integración ya fueran por motivos políticos, económicos o seguridad. Desde la caída del muro de Berlín, sus políticas empezaron a virar hacia los vecinos occidentales de la UE. De esta manera, la UE conformaba un mercado de más de 450 millones de personas, el cual representa la quinta parte del mercado mundial, lo que constataba lo ambicioso del proyecto y la potencia económica en la que había emergido (Carreón *et al.*, 2005:18-27). En 2007 la ampliación concluyó con la integración de Bulgaria y Rumanía.

3.3. Etapa 3: Crisis financiera y económica en la UE (2008 - 2014)

La última etapa, se sitúa a partir del 2008, año en el que podría haber dado de lleno la crisis. No obstante, los expertos en la materia como Maluquer de Motes, del cual se va a basar en sus publicaciones para explicar esta etapa, lo situaría en el segundo semestre de 2007, donde la economía redujo drásticamente la tasa anual de crecimiento del 5% en apenas un 2%, el cual confirma el cambio de tendencia que dio paso a la "Crisis Financiera Internacional" (Maluquer de Motes, 2014: 549). El caso de España, del cual se hará referencia en este apartado, tuvo ciertas características, que se explicarán a continuación, siendo uno de los casos más paradigmáticos de los que se hayan dado en Europa.

3.3.1 Causas de la crisis en la UE

La crisis surgió a raíz de un exceso de endeudamiento el cual fue provocado por la política de crédito seguida por las entidades. Estas, dieron crédito hipotecario barato a clientes que resultaron ser a la poste poco solventes elevando así la demanda de vivienda, puesto que se daba la posibilidad de comprar una a gente que en otra situación no le hubiera sido posible, y por ello subieron los precios. Esta subida de precios, incentivo a una inversión de tipo especulativa hasta que, una vez la reserva federal estadounidense subió los tipos de interés y en consecuencia se encareció el crédito, las inversiones especuladoras vendieron las viviendas y los precios descendieron. Parecía que las aguas del mercado inmobiliario volvían a su cauce, sin embargo la subida de los tipos de interés encareció las cuotas hipotecarias y la caída de precios de la vivienda dificultó su venta. Los bancos se encontraron con retrasos en el pago e impagos hipotecarios. Este fue el germen de la crisis bancaria que se extendería a entidades financieras de más países, siendo así una crisis financiera internacional.

Para revertir las consecuencias que llegaron a Europa de toda esta situación, el BCE introdujo dinero en el sistema con el objetivo de generar liquidez. El dinero inyectado por los bancos centrales fue a parar a los bancos. Los gobiernos por su parte, trataron de contrarrestar la crisis a través de dinero público. No obstante, el aumento del déficit público con la crisis, llevó a la venta de deuda pública y la subida de la prima de riesgo.

En los países de la Zona Euro, azotó con más virulencia, poniendo de relieve los excesos de endeudamiento tanto público como privado y los desequilibrios existentes en las balanzas de pago nacionales. La bajada de tipos de interés a mínimos históricos parecía una buena respuesta ante toda esta situación, pero, a pesar de esto, la falta de confianza en los países periféricos del sur para hacer frente los problemas de insolvencia y endeudamiento, motivó un alza de las primas de riesgo, terminando en una crisis de deuda soberana y el consiguiente rescate de países como Grecia, Portugal o Irlanda (Maluquer de Motes, 2014:551-557).

La Eurozona, se ha quedado finalmente, en un largo período que se le conoce de "crecimiento blando" con un riesgo real de deflación el cual podría sucumbir a una nueva etapa recesiva (Rodríguez Ortiz, 2015:123). Siendo de origen financiera en un inicio, la crisis se tornó en un reto que pondría en jaque no solo la solvencia de los países del Euro, sino el de la propia moneda y habría hecho dudar incluso, de todo el proyecto europeo, el cual podría haber demostrado cierta incapacidad de hacer frente de manera conjunta a los problemas que pudieran surgir en el ámbito monetario y económico.

3.3.2. El caso español

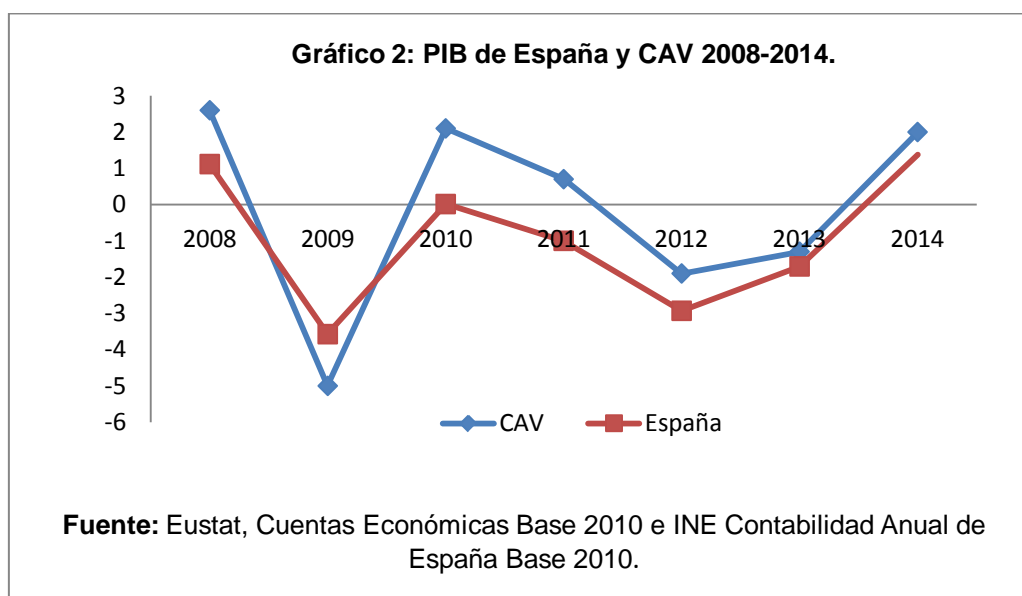
En España, tuvo esta crisis uno de los capítulos más destacados dentro de la Eurozona. De hecho, en algunos años de la recesión se estableció la idea de que el futuro del euro podría depender de lo que allí ocurriera lo que indica la importancia que tuvo el resultado final en el desenlace global de la crisis en Europa (Rodríguez Ortiz, 2015:259).

El gran crecimiento económico español se cimentó en una burbuja inmobiliaria junto con un desmesurado gasto en infraestructuras, siendo esta la pauta a seguir en los años de bonanza. El estallido de la burbuja inmobiliaria durante la crisis, dejó entrever

problemas en el ámbito productivo y competitivo. La sostenibilidad del crecimiento, cimentado en actividades como la construcción requerían de mucha financiación y a bajo coste, precisamente de lo que se disponía a espuestas. Toda esta fuente de financiación disponible, es posible que parte de ella no fuera utilizada, en general, en la generación de riqueza adicional ni tampoco para la mejora de la eficiencia y productividad a pesar de que si hubo una expansión a nivel internacional de algunas empresas importantes de origen español (Maluquer de Motes, 2014: 561).

Teniendo en cuenta, lo anteriormente dicho, cabe destacar que la economía en España, al igual de la de otros países europeos, tenía los visos de ser una gran depresión. Una de las características de esto, es una trayectoria negativa del PIB como la que se dio lugar, tanto en España así como en la CAV. Por si esto fuera poco, la caída del PIB se produjo dos veces, lo que hace acuñar al autor Maluquer de Motes el término “Doble Gran Recesión”. En el siguiente gráfico, se puede observar la caída por dos veces del PIB de España y del País Vasco, dando lugar al concepto antes definido.

La causa de todo esto, no es sino la muestra de un trasfondo de una profunda crisis, como la que se ha producido tanto en duración como en caída de la actividad económica y donde la explosión de la burbuja inmobiliaria y el drástico corte del crédito, hizo mella en el empleo en España que tan buenos resultados había obtenido en el pasado reciente, acercándose a una convergencia real con el resto de Europa (Maluquer de Motes, 2014:560-564). Las tasas de paro aumentaron dramáticamente en el período, llegando alcanzar más del 25%, concretamente 26,1% en 2013 según datos de Eurostat. Siguiendo con la misma fuente de información, la tasa de desempleo que arroja en referencia al País Vasco se situaba en torno al 15%, exactamente un 16,6%, lo que podría ser una prueba de la dependencia en cuanto creación de empleo suponía el sector de la vivienda en España, y también un síntoma de una estructura en la CAV más basada en otros sectores como el industrial.



Las decisiones adoptadas en el ámbito económico, tuvo que ver con recuperar la posición competitiva que había perdido a través de una reestructuración del empleo, para intentar evitar un desempleo mayor, que no por ello evitó el cierre de empresas, lo que llevó a una devaluación interna. Aun y todo, estas medidas fueron capaces de

hacer aumentar la productividad hasta niveles europeos, no por las mejoras incorporadas en el empleo, sino por la senda de ajustes duros (Maluquer de Motes, 2014: 572-574).

Las medidas que han venido impuestas desde Europa a España como a otros países, ha provocado en algunos momentos de la crisis una desazón que ha puesto duda los beneficios de la permanencia en el euro. Sin embargo, las consecuencias podrían ser peores en cuanto a credibilidad del país, lo que ahondaría en problemas de competitividad exterior y una profundización en los desequilibrios (Rodríguez Ortíz, 2015:205-206). Por todo ello, la estabilidad que proporcionaría el euro a pesar de sus inconvenientes, podría ser un elemento a tener en consideración el comercio exterior de España, y podría ser algo de suma importancia a la hora de analizar el comercio exterior de los productos industriales de la CAV.

PARTE II - Análisis del Comercio Exterior Industrial Vasco

La Comunidad Autónoma del País Vasco, cuenta con un sector industrial que necesita dar salida a sus productos en el mercado internacional. El objeto de este trabajo consistirá en analizar los cambios estructurales que se han dado en él para poder realizar un análisis en conjunto de los datos hallados de carácter homogéneo dentro de los procesos de integración europeos.

Para llevarlo a cabo, se había realizado con anterioridad la descripción de dichos procesos europeos y de sus hitos principales habiéndolos clasificado en diferentes etapas para ayudar a comprender mejor la manera en la que se habían producido. El análisis se realizará aplicando este principio, junto con la disgregación de los indicadores, previamente definidos, que componen el comercio exterior.

CAPÍTULO 4: Evolución de los flujos de comercio y el saldo comercial exterior

Los indicadores que muestran los flujos de comercio en el sector exterior, es decir, la cantidad exportada e importada cada año medida en miles de euros y el saldo comercial, esto es, la diferencia anual de exportaciones e importaciones, será lo primero en ser analizado dado que sirve para tener una primera noción de cuál ha podido ser la trayectoria de la CAV en este ámbito realizándose los comentarios pertinentes para cada etapa.

4.1. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 1986 - 1998

Una primera valoración acerca del comercio exterior, se obtendrá basándose en el informe de Caja Laboral, el cual lo realiza teniendo como referencia la década de los ochenta. En él se indica que los intercambios comerciales se han mantenido estables a lo largo de la década a pesar de la incorporación de España en la Comunidad Económica Europea (Caja Laboral, 1996:178).

Continuando con el propio dictamen, se muestra un cambio importante de tendencia desde 1985 a 1990, es decir desde el año previo a la incorporación europea (1986). Tal y como se señala, los productos exportados a Europa se incrementan de un 39% a un 65%, mientras que los importados del 39% al 57%. La conclusión que se puede obtener es que se produce una sustitución en el comercio de la industria vasca de la venta hacia Europa en vez del mercado interior. Se podría afirmar que esto ocurre a partir de la liberalización económica como consecuencia de la entrada en Europa (Caja Laboral, 1996:178).

El análisis de los flujos comerciales, que se realiza a partir de 1990, muestra una pequeña diferencia en los primeros años entre lo exportado e importado. Estos años, marcados por una crisis económica, España estaba incluida en el Sistema Monetario Europeo. Como se ha mencionado anteriormente, esta crisis tuvo especial incidencia en las monedas de algunos países pertenecientes a este sistema, como fue el caso de la peseta que tuvo que devaluar tres veces la moneda.

Una vez amainada la crisis, en el año 1994 mejora considerablemente el saldo comercial de la CAV debido al aumento de las exportaciones, gracias a la devaluación y control de la inflación que se requería para cumplir en la Unión Monetaria Europea aunque empeora en el año 1995 debido al mayor crecimiento de las importaciones no energéticas. El bienio 1996 y 1997 hay un gran incremento, que podría deberse a la posibilidad que ofrecía la internacionalización de las empresas aprovechando el abaratamiento de los tipos de interés desde 1996 y por la incorporación a la UME que se daría algunos años más tarde. Los efectos que tendrían todos estos hechos, se muestran en el gráfico 3.

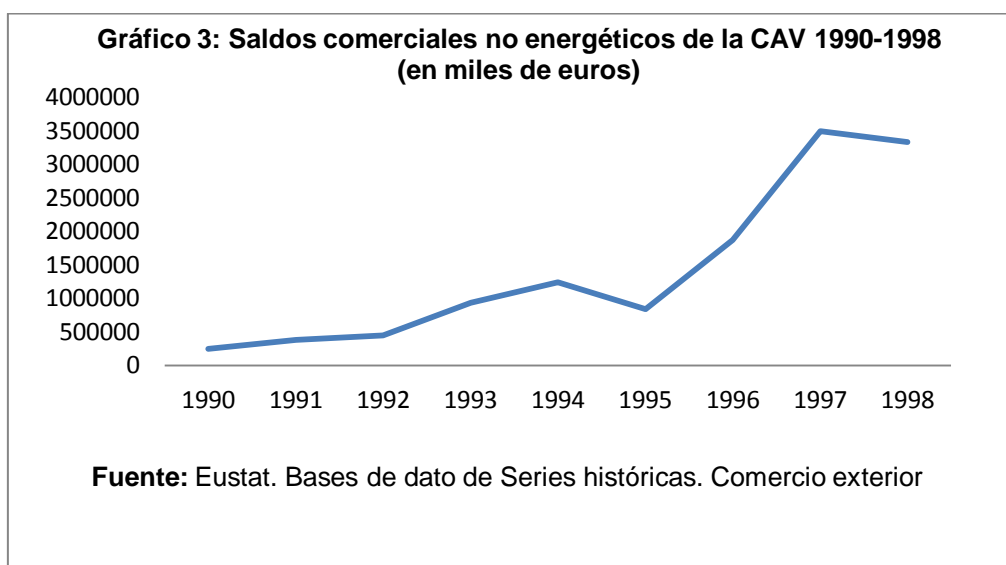
Tabla 4: Exportaciones e importaciones no energéticas de la CAV 1990-1998.

AÑO	Exportaciones*	Índice**	Importaciones*	Índice**
1990	3313389	100%	3062855	100%
1991	3483405	5,13%	3100724	1,24%
1992	3663016	5,16%	3214691	3,68%
1993	3991408	8,97%	3060474	-4,80%
1994	5302031	32,84%	4060145	32,66%
1995	6010920	13,37%	5167489	27,27%
1996	6856024	14,06%	4980808	-3,61%
1997	9085998	32,53%	5585346	12,14%
1998	9555874	5,17%	6220943	11,38%

*Miles de Euros

**1990, Año Base. Resto, crecimientos sobre el año base.

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.



La conclusión que se extrae de esta primera etapa en cuanto a los flujos de comercio y el saldo comercial, es el gran aumento que se produce en el transcurso de la misma. El crecimiento apreciado, se da en un relativo corto espacio de tiempo, por lo que factores como la más que probable entrada de España en el euro, que se podía prever en aquel tiempo mediante el cumplimiento de las condiciones acordadas podrían, presuntamente, ser determinante en esta expansión comercial exterior del País Vasco.

4.2. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 1999 - 2007

En esta segunda etapa donde España adquiere el euro como moneda propia y donde se adhieren diez nuevos países a la Unión Europea a partir de 2004, se conforma otra realidad en torno a los saldos comerciales. La primera diferencia que se observa al mirar a los datos, es una subida de las importaciones en valor absoluto

durante los años de prosperidad económica habida en España a la cual la Comunidad Autónoma Vasca no fue ajena.

Entre 2001 y 2003, en cambio, se estanca el crecimiento de las importaciones y las exportaciones conjuntamente, creciendo apenas un 3% y 2%, lo que repercute negativamente en el saldo comercial, en claro contraste con el gran crecimiento producido con anterioridad. El contexto se sitúa en medio de un estancamiento de la actividad mundial debido al atentado de New York en año 2001, al estallido de la burbuja tecnológica en Estados Unidos teniendo a la empresa Enron como principal detonante o también la crisis en países desarrollados como Japón o Alemania y de países emergentes como era Brasil y Rusia.

Tabla 5: Exportaciones e importaciones no energéticas de la CAV 1999 - 2007.

AÑO	Exportaciones*	Índice**	Importaciones*	Índice**
1999	9762657	100%	6615198	100%
2000	11239901	15,13%	7999465	20,93%
2001	11035967	13,04%	8133945	22,96%
2002	11261142	15,35%	8209868	24,11%
2003	11256339	15,30%	8418510	27,26%
2004	12764223	30,75%	9745500	47,32%
2005	13459464	37,87%	10229943	54,64%
2006	15375916	57,50%	11709509	77,01%
2007	17651166	80,80%	13339497	101,65%

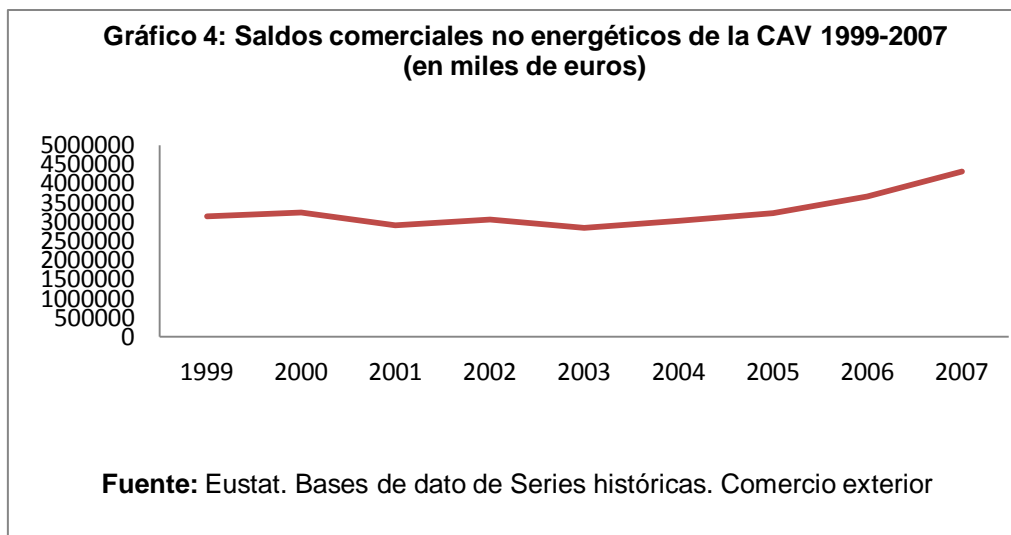
*Miles de Euros

**1999, Año Base. Resto, crecimientos sobre el año base.

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

A partir de 2004, vuelve la recuperación de la economía traducido en un aumento de exportaciones e importaciones. El crecimiento mundial, en torno al 5%, liderado por Estados Unidos y China se propaga al resto de economías mundiales de distinta manera, de lo que los países industrializados en gran medida, se beneficiarían. Por lo contrario, en la Eurozona el crecimiento se ralentiza por circunstancias como el alza del petróleo o la revalorización del euro frente al dólar americano (Caja Laboral, Servicio de estudios 2005: 2 - 10).

Teniendo en cuenta el contexto mundial y europeo, España, en este periodo, se podría considerar uno de los países de la UE que consigue un mayor crecimiento de su economía, llegando un porcentaje superior al 3% en ese año (Caja Laboral, Servicio de estudios 2005: 14), lo cual confirmaría el buen momento que alberga su economía. Por otro lado, la CAV experimenta un incremento de los volúmenes de comercio como se ha señalado anteriormente. A simple vista, en los datos de 2004 es difícil apreciar el impacto de la entrada de los países nuevos, que al tener unos costes laborales más reducidos podrían considerarse una amenaza a la hora de competir en mercados internacionales, puesto que podrían ofrecer productos similares y menor precio. Lo que los datos si indiciarían sería el efecto beneficioso del momento expansivo que tiene lugar a nivel global, que junto con el crecimiento español, contrarrestarían este posible perjuicio si este se diera lugar.



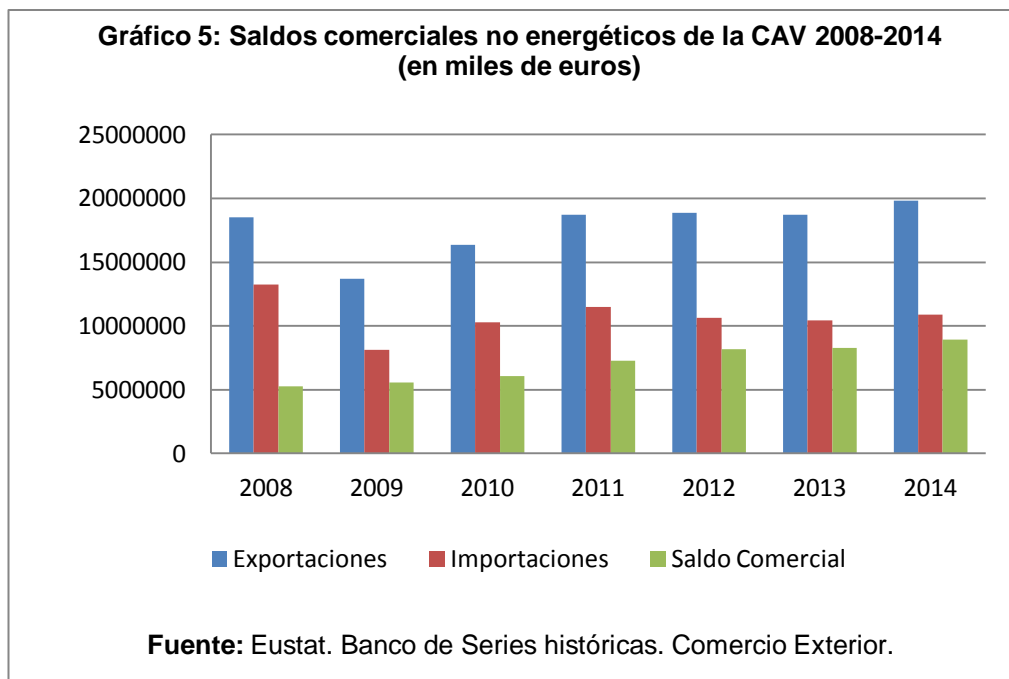
La expansión continuará, tal y como se muestra en el gráfico, durante los últimos años de esta segunda etapa, sobre todo los años 2006 y 2007. Las cifras aportadas se podría decir que mantienen una tendencia alcista tanto en las importaciones y como en las exportaciones, produciéndose en estas últimas la subida en mayor proporción.

4.3. Flujos de Comercio y Saldos Comerciales en 2008 - 2014

En esta última etapa donde la crisis financiera internacional es el acontecimiento de referencia, se analizarán los intercambios comerciales y, asimismo, se comprobará el impacto sufrido como consecuencia de este período recesivo en los saldos comerciales.

Respecto al tema de la llegada de la crisis, se debe mencionar que se produce con cierto retraso, dado que los efectos de la crisis en Europa no se empiezan a manifestar hasta finales del año 2008 (Caja Laboral, Servicio de estudios 2009: 8). Tal y como se muestra en los datos, por un lado, las importaciones descienden ligeramente respecto al último año de la etapa anterior, y por otro, las exportaciones alcanzan en el 2008 una de las cifras más altas de la serie temporal obtenida. Sin embargo, la combinación de las dos circunstancias no hace que el saldo comercial de la Comunidad Autónoma del País Vasco sea tan positivo si se toma como referencia los datos de la etapa completamente. A partir del 2009, y especialmente ese mismo año, se produce un hundimiento del lado de las importaciones que provoca una mejora del saldo comercial.

Uno de los motivos que darían una explicación a esto serían las consecuencias propias de cualquier recesión sobre las importaciones. En este caso concreto, un caída de la demanda interna podría aclarar este brusco descenso, donde los datos recogidos y expuestos con anterioridad muestran un crecimiento del PIB a tasas negativas y haciendo volver las cifras importadas a las de principios de década (8.133.945 miles de euros en 2001, frente a 8.148.307 miles de euros en 2009).



El año 2010 está marcado por la vuelta de un ascenso de los intercambios comerciales que en el año siguiente se confirma. Posteriormente, producirse una situación de estancamiento en el bienio 2012 - 2013 apreciado en el gráfico 5. El 2014, el último de la etapa, experimenta un despegue, ofreciendo los mejores datos de la etapa. Las exportaciones aumentan más en términos absolutos que las importaciones con respecto de años anteriores. El ritmo más pausado en la recuperación de las importaciones, podría interpretarse en dificultades en la generación de demanda interna en la CAV, por lo que no habría dado todavía muestras de recuperación.

Los saldos comerciales de esta etapa, son los mayores de todas las etapas analizadas. Ello se debe, a la bajada de las importaciones, sobre todo a partir de 2009, y a la recuperación de las exportaciones desde 2010 en adelante.

CAPÍTULO 5: Cambios en la distribución por ramas industriales

El análisis de los saldos del comercio exterior de los productos industriales ha permitido realizar un primer acercamiento al respecto de esta materia. Para profundizar más en ella y en su posterior diagnóstico, la observación en los cambios de la distribución por ramas industriales resulta esencial.

Teniendo en cuenta la información mencionada previamente, y ciñéndose a los datos y clasificaciones recogidos del EUSTAT, existe una metodología que se ajusta a los objetivos en el análisis que se pretende, la cual consistirá en una metodología con la que se separarán productos industriales energéticos y no energéticos, siendo estos últimos poseen una mayor relevancia para ser analizados.

Para hacer el estudio de los datos recogidos, se seguirá la metodología empleada en el apartado anterior, es decir, por etapas y desgranando las ramas donde los cambios hayan podido ser más significativos.

5.1. Distribución por ramas industriales 1986 - 1998

Los datos recogidos a partir de 1990, muestran de una manera clara como se distribuyen las exportaciones e importaciones por ramas de comercio, donde predomina la significativa importancia de los bienes intermedios dentro de los productos no energéticos estando los bienes de capital y los bienes de consumo a gran distancia en magnitud relativa tanto en el caso de las exportaciones como de las importaciones.

Atendiendo a las exportaciones, la tendencia en cuanto a la distribución antes mencionada, se mantiene constante a lo largo de la etapa, representando casi todo los productos intermedios industriales. Con todo, cabe decir, que los bienes intermedios pierden terreno a favor de los bienes de capital y de consumo durante la etapa, concretamente en el período que comprende el año 1997 y 1998, esto es, al final de la primera etapa con un descenso cercano a un 10% del peso relativo.

Tabla 6: Exportaciones no energéticas de la CAV 1990 – 1998. Porcentajes relativos.

AÑO	Exportaciones	1 Bienes de consumo	2 Bienes de capital	3 Bienes intermedios
1990	100%	12,47%	18,24%	69,29%
1991	100%	12,85%	19,38%	67,78%
1992	100%	13,05%	19,89%	67,07%
1993	100%	13,54%	19,24%	67,22%
1994	100%	15,08%	18,56%	66,36%
1995	100%	14,91%	14,68%	70,42%
1996	100%	15,41%	17,58%	67,02%
1997	100%	16,99%	24,20%	58,81%
1998	100%	19,73%	21,35%	58,92%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior

Los bienes de capital y los bienes de consumo, aumentan al final de la etapa, representando ambas ramas más del 40% del total de exportaciones. En cuanto a la causa de esta subida, en el caso de los bienes de capital, no se debe a la sección de maquinaria y otros bienes de equipos, que permanece estancada, sino al aumento de los materiales de transporte, cuyo aumento del 7% en 1997 con respecto del año anterior, hace que los bienes de capital consigan casi una cuarta parte de las exportaciones totales.

Tabla 7: Distribución porcentual de los bienes de capital respecto del total de exportaciones 1996 y 1997.

AÑO	1994	1995	1996	1997	1998
2 Bienes de capital	18,56%	14,68%	17,58%	24,20%	21,35%
2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	9,10%	10,30%	11,30%	10,63%	10,22%
2.2 Material de transporte	8,76%	3,56%	5,13%	12,49%	9,55%
2.3 Otros bienes de capital	0,70%	0,81%	1,15%	1,08%	1,58%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Sabiendo el contexto de aquellos años, es posible que el aumento de las transacciones comerciales con el resto de Europa en vísperas de la llegada del euro tuviera un papel determinante dado que este apartado atiende al transporte que se da por carretera, convirtiéndose por cercanía a los países comunitarios el medio de transporte más común.

Por el contrario, observando las importaciones, aunque se puede comprobar que comparte la similitud en cuanto a la importancia de los bienes intermedios, estos bienes han tenido una evolución diferente. Se observa en la siguiente tabla que en el año 1995, los bienes intermedios tienen un peso relativo mayor del 70% permaneciendo hasta el final de la etapa de esta manera, contrastando con lo que antes se ha visto con las exportaciones de bienes intermedios.

Los bienes de consumo importados, tienen mayor importancia relativa que en el caso de las exportaciones y contrariamente a lo que sucede con los bienes de capital exportados, en las importaciones es donde con menos relevancia cuentan, no suponiendo el 10% del total.

Tabla 8: Importaciones no energéticas 1990 – 1998 de la CAV. Porcentajes relativos.

AÑO	Importaciones	1 Bienes de consumo	2 Bienes de capital	3 Bienes intermedios
1990	100%	14,98%	15,55%	69,47%
1991	100%	17,94%	16,63%	65,43%
1992	100%	21,40%	13,77%	64,84%
1993	100%	23,77%	9,85%	66,37%
1994	100%	23,78%	8,17%	68,04%
1995	100%	18,47%	7,33%	74,20%
1996	100%	19,02%	10,68%	70,29%
1997	100%	19,14%	9,30%	71,56%
1998	100%	18,71%	9,52%	71,76%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

5.2. Distribución por ramas industriales 1999 - 2007

Los datos mostrados son parecidos en esta segunda etapa en cuanto al peso de cada uno de los bienes no energéticos, en el que los bienes intermedios son los que más peso tienen, tanto en las exportaciones como en las importaciones. Respecto a de las exportaciones, la buena marcha de la economía hace aumentar las exportaciones de productos intermedios, subiendo su parte del total de 58,9% en 1998 a un 70,2% en 2007, seguidos a una considerable distancia por los bienes de capital (21,4% en 1998 y 17,8% en 2007). El porcentaje de los bienes de consumo fue creciente hasta 2004, para distanciarse nuevamente en los años 2005 a 2007 y terminar con un porcentaje de las exportaciones de un 12% (19,7% en 1998).

Tabla 9: Exportaciones e importaciones no energéticas 1999 - 2007. Porcentajes relativos.

	% Exp. Total	% B.Consumo	%B.Capital	% B.Interm.	%Imp. Total	% B.Consumo	%B.Capital	% B.Interm.
1999	100%	20.13%	20.57%	59.30%	100%	17.93%	10.43%	71.64%
2000	100%	18.31%	19.71%	61.98%	100%	17.35%	10.24%	72.40%
2001	100%	16.99%	18.04%	64.97%	100%	16.29%	12.13%	71.58%
2002	100%	16.02%	18.70%	65.28%	100%	18.00%	9.58%	72.41%
2003	100%	16.06%	16.89%	67.05%	100%	18.54%	9.24%	72.22%
2004	100%	17.42%	17.81%	64.77%	100%	14.82%	8.55%	76.63%
2005	100%	15.68%	16.68%	67.63%	100%	15.70%	8.75%	75.55%
2006	100%	13.67%	17.54%	68.79%	100%	14.30%	7.83%	77.86%
2007	100%	12.04%	17.79%	70.17%	100%	11.85%	7.44%	80.71%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

En las importaciones, los bienes intermedios son también los únicos que aumentan su cuota hasta situarse en 2007 en un 80,71%. El resto de familias de productos se aminoran, los de capital lo harán ligeramente (de 9,30% en 1998 a 7,44% en 2007) y con más fuerza los de consumo que se quedan (11,85%, desde el 19,14% de 1998).

En esta segunda etapa, algo que se observa es el crecimiento relativo de los bienes intermedios. Hay un fuerte crecimiento de estos bienes en exportaciones e importaciones, como se puede apreciar en la tabla 10.

En esa tabla se muestra la evolución de estos bienes, donde se ve en ambas variantes el estancamiento en el crecimiento entre el 2001 y 2003 debido a los problemas anteriormente citados por los que atravesaba economía global. En 2004 se produce otra subida importante y consigue en el último año doblar el crecimiento con respecto al principio.

Tabla 10: Bienes intermedios no energéticos CAV 1999 - 2007. Base 1999.

AÑO	Exportaciones Bienes intermedios*	Índice**	Importaciones Bienes intermedios*	Índice**
1999	5789149	100%	4739377	100%
2000	6966550	20,34%	5792010	22,21%
2001	7170443	23,86%	5822469	22,85%
2002	7350794	26,98%	5945066	25,44%
2003	7547312	30,37%	6079807	28,28%
2004	8267790	42,82%	7468439	57,58%
2005	9103253	57,25%	7729079	63,08%
2006	10576585	82,70%	9117274	92,37%
2007	12386672	113,96%	10765670	127,15%

*Miles de euros

** Año Base 1999

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

5.3. Distribución por ramas industriales 2008 - 2014

Los datos observados para esta última etapa señalan un comportamiento muy plano en cuanto la evolución. La caída del comercio externo como consecuencia de la crisis global produce efectos negativos en exportaciones como en importaciones. En el primer año de esta etapa, aunque la crisis ya se haya generado, todavía es pronto para poder percibir sus efectos en los datos mostrados, por lo que siguiendo la tendencia de la anterior etapa, aumenta los datos de compras y ventas internacionales. Es en 2009, el peor año en cuanto a cifras, en las que se producen ligeros cambios en la distribución, donde el acusado descenso de los bienes intermedios le hace disminuir el peso relativo de las exportaciones totales. Esta misma situación se replica de manera más clara en las importaciones.

Tabla 11: Ramas de comercio de la CAV en porcentaje 2008 - 2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Bienes de consumo	12.08%	11.69%	11.19%	11.90%	12.31%	12.15%	12.44%
Bienes de capital	16.66%	20.57%	18.81%	18.35%	18.32%	18.63%	17.15%
Bienes intermedios	71.26%	67.74%	70.00%	69.75%	69.37%	69.22%	70.41%
Importaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
Bienes de consumo	11.46%	16.78%	14.03%	12.20%	12.36%	11.65%	11.34%
Bienes de capital	7.83%	9.99%	8.41%	6.89%	7.49%	6.69%	6.80%
Bienes intermedios	80.71%	73.23%	77.56%	80.92%	80.15%	81.65%	81.86%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

En los siguientes años, se va recuperando la actividad comercial en el ámbito internacional, aunque se puede ver una progresión más lenta en las importaciones en este sentido, quizás por el hundimiento de la demanda interna como consecuencia de la crisis. Las cifras al final de la etapa vuelven a las del principio, a excepción de las importaciones, que se quedan algo inferior que al principio en todas las ramas de producto. La tabla 12 siguiente da cuenta de lo que se dice.

Las exportaciones se recuperan de manera conjunta para 2011, si bien lo hace debido al aumento de los bienes de capital. En 2012, prácticamente los tres tipos de bienes han vuelto a las cifras del principio de la crisis aunque los bienes intermedios todavía están ligeramente por debajo. En el caso de las importaciones sin embargo, no solo no consigue restablecer la situación sino que a partir de 2012 parece empeorar viéndose visos de recuperación a la situación anterior en 2014, pero lejos todavía de asentarse la recuperación, por lo que la demanda interna aun seguiría mermada, aunque las exportaciones y las importaciones de las ramas de comercio quedan en las mismas proporciones respecto del total, sin cambios significativos.

Tabla 12: Ramas de comercio de la CAV 2008 - 2014. Año base 2008.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exp.	18508153	13720720	16371737	18732580	18851160	18699903	19837189
B. Cons.	2235529	1603451	1832764	2228258	2320165	2271926	2468279
B. Cap.	3083722	2822380	3079563	3438008	3454070	3483033	3401523
B. Int.	13188902	9294889	11459410	13066314	13076925	12944943	13967387
Exp.	100%	-25.87%	19.32%	14.42%	0.63%	-0.80%	6.08%
B. Cons.	100%	-28.27%	14.30%	21.58%	4.12%	-2.08%	8.64%
B. Cap.	100%	-8.47%	9.11%	11.64%	0.47%	0.84%	-2.34%
B. Int.	100%	-29.52%	23.29%	14.02%	0.08%	-1.01%	7.90%
Imp.	13231273	8148307	10289381	11481615	10648044	10446038	10882827
B. Cons.	1516856	1366979	1443725	1400504	1315624	1217142	1234273
B. Cap.	1035570	813919	864969	790640	797620	699217	740416
B. Int.	10678847	5967408	7980686	9290471	8534801	8529680	8908139
Imp.	100%	-38.42%	26.28%	11.59%	-7.26%	-1.90%	4.18%
B. Cons.	100%	-9.88%	5.61%	-2.99%	-6.06%	-7.49%	1.41%
B. Cap.	100%	-21.40%	6.27%	-8.59%	0.88%	-12.34%	5.89%
B. Int.	100%	-44.12%	33.74%	16.41%	-8.13%	-0.06%	4.44%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Para concluir esta etapa, cabría reiterar el descenso generalizado de la actividad económica en los periodos 2009 - 2010, una clara demostración de los efectos adversos de la crisis, que se ve reflejado en acusado descenso de las exportaciones e importaciones respecto a la etapa anterior expansiva, donde los bienes intermedios fueron los más perjudicados. Los datos ofrecidos después de este bienio, comienzan a mejorar pero del lado de las exportaciones, mientras que en las importaciones se ve una recuperación lenta, por lo que evidenciaría la debilidad de la demanda interna. La estructura interna del comercio exterior vuelve a la estabilidad en cuanto a la composición de las exportaciones e importaciones, que se podría considerar relevante en un contexto de inestabilidad de la economía como la vivida en aquellos años.

CAPÍTULO 6: Cambios en la distribución por zonas geográficas

La observación del destino geográfico de los flujos de comercio exterior será la cuestión a analizar en este capítulo. Se verá que cambios se han producido a lo largo de los años usando la clasificación por etapas anteriormente definida.

Los datos ofrecidos a partir de 1990, muestran una clara tendencia a los intercambios comerciales con los países del entorno cercano. La OCDE, con más de un 80% del total, es el área comercial principal. En ella, también se integran la mayoría de países de la Unión Europea, que supone más de un 65% de las exportaciones y más de un 70% de las importaciones. La Zona Euro, es el destino de algo más del 55% de las exportaciones y el origen de cerca de un 60% de las compras de productos industriales en el exterior de la CAV. Sabiendo la importancia

de estos datos, que engloban una proporción muy alta del total, será los países de estos organismos los que serán objeto del análisis, así como su evolución.

Tabla 13: Distribución promedio del comercio exterior no energético de la CAV a áreas económicas 1990 - 2014.

Período 1990 - 2014	UE28	UME	OCDE
Exportaciones	68.21%	55.94%	81.06%
Importaciones	72.44%	58.62%	82.63%

Fuente: Eustat. Banco de datos de series históricas. Comercio exterior.

6.1. Distribución geográfica 1986 - 1998

Comenzando el análisis en 1990, se observa una tendencia estable en el destino de las exportaciones e importaciones a estos bloques de estados. No obstante, profundizando algo más en las cifras, hay algunas reseñas que se podrían realizar, como podría ser la bajada en el porcentaje de destino de las exportaciones a los países que compondrían la futura Zona Euro, y, por consiguiente, a los de la Unión Europea en los años 1993 y 1994. Esto podría deberse a los efectos que generó la crisis monetaria del SME, que contribuyó a una ralentización de la economía europea en aquellos años.

Tabla14: Exportaciones e importaciones en porcentaje a áreas económicas 1990 - 1998.

Año	Exp.	UE28	Zona euro	OCDE	Imp.	UE28	Zona Euro	OCDE
1990	100%	67.58%	57.05%	82.08%	100%	77.50%	64.76%	89.86%
1991	100%	68.99%	58.14%	80.46%	100%	77.58%	64.00%	89.90%
1992	100%	66.16%	55.35%	80.71%	100%	76.08%	62.44%	89.18%
1993	100%	61.41%	51.10%	79.36%	100%	73.29%	56.98%	85.78%
1994	100%	62.75%	52.58%	81.39%	100%	76.31%	57.25%	86.04%
1995	100%	68.04%	57.29%	81.19%	100%	73.66%	56.64%	85.18%
1996	100%	66.60%	55.07%	78.94%	100%	74.42%	58.00%	84.81%
1997	100%	67.51%	54.68%	80.93%	100%	76.27%	58.89%	85.31%
1998	100%	67.51%	55.32%	82.66%	100%	75.29%	57.63%	85.03%

Fuente: EUSTAT. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

En dicho período es posible que las empresas vascas buscaran otros nuevos países pertenecientes a otros bloques a los que vender sus productos o incrementasen estas ventas en países no pertenecientes a la UE con los que había previamente una sólida relación comercial. Esto último es lo que mayoritariamente habría ocurrido según sugieren los datos recogidos.

De esta manera, se produce un incremento de las ventas externas en Estados Unidos, México, y, de forma más notable, en China, donde se cuadruplican las ventas respecto de 1992. También se da, aunque solamente como excepciones, la aparición de nuevos países compradores de productos industriales vascos como sería el caso de los estados bálticos, que todavía fuera de la Unión Europea, comienzan a forjarse relaciones de carácter comercial.

Tabla 15: Evolución de las exportaciones no energéticas de la CAV a países 1992 - 1993 .

	II Productos no energéticos	1992		1993	
China		18723	0.51%	82247	2.06%
	II.1 Bienes de consumo	303	0.01%	118	0.00%
	II.2 Bienes de capital	9520	0.26%	25522	0.64%
	II.3 Bienes intermedios	8901	0.24%	56607	1.42%
Estados Unidos		1993		1994	
		217469	5.45%	328649	6.20%
	II.1 Bienes de consumo	46861	1.17%	69893	1.32%
	II.2 Bienes de capital	16845	0.42%	42022	0.79%
	II.3 Bienes intermedios	153764	3.85%	216734	4.09%
México		1993		1994	
		178447	4.47%	329568	6.22%
	II.1 Bienes de consumo	6171	0.15%	8729	0.16%
	II.2 Bienes de capital	115083	2.88%	251961	4.75%
	II.3 Bienes intermedios	57193	1.43%	68878	1.30%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Al hacer mención de las importaciones, el año 1993 se produce un descenso relativo en el destino de las importaciones hacia la Zona Euro, teniendo leves aumentos de manera intermitente, ocurriendo, de igual modo, sin embargo, de forma menos acusada en la CEE.

Si se analiza por países incluidos en estos organismos, se ven tendencias dispares, motivadas quizás por no estar unificados bajo la misma moneda, lo que podría haber provocado unos descensos o aumentos de las compras a esos países en función del precio de la moneda que, con las devaluaciones impuestas por el contexto, se podrían adquirir bienes a menor valor. Un ejemplo de esto, podría ser el caso de Reino Unido, que siendo en 1993 347.588 miles de euros y siendo el 11.36% del total de las importaciones, rebasa el 14% en 1994 con 573.778 miles de euros. La crisis antes mencionada, que repercute en este caso en la pérdida de poder adquisitivo, podría haber provocado buscar productos similares o sustitutivos a menor coste fuera de los límites de Europa, encontrando leves aumentos de las importaciones en otros países pero en ningún caso algo que fuera algo significativo.

En el año 1995, cuando la economía se va recuperando de la crisis, y la fecha para la creación del euro está cercana, se estrecha relación comercial con los países que van a formar después el euro. En la siguiente tabla 16 se puede observar la relación con estos países.

En ella, destacan las relaciones comerciales que mantiene la CAV con Francia y Alemania, que además de la cercanía con respecto de ellos, ambos países se erigen como líderes en la creación del euro. Todo esto, haría llegar a la conclusión de que el hecho de compartir moneda con estados con los que se tienen tanto intercambio de mercancías tuviera todo el sentido, puesto que el ahorro en los costes de transacción sería beneficioso para ambas partes.

Tabla 16: Exportaciones e importaciones totales y relativas de UE12 1996 - 1998.

	1996	% Rel. 1996	1997	% Rel. 1997	1998	% Rel. 1998
EXPORTACIONES	6856024	100%	9085998	100%	9555874	100%
UE12	3748837	54.68%	4922336	54.17%	5240840	54.84%
Francia	1292712	18.86%	1495619	16.46%	1667085	17.45%
Alemania	990077	14.44%	1428689	15.72%	1560631	16.33%
Italia	535700	7.81%	658858	7.25%	705177	7.38%
Portugal	425550	6.21%	567057	6.24%	564997	5.91%
Bél. y Lux.	176988	2.58%	240683	2.65%	240471	2.52%
Países Bajos	165279	2.41%	309973	3.41%	272381	2.85%
Austria	58970	0.86%	82960	0.91%	84381	0.88%
Grecia	42288	0.62%	54329	0.60%	55326	0.58%
Irlanda	34017	0.50%	46446	0.51%	63367	0.66%
Finlandia	27256	0.40%	37722	0.42%	27024	0.28%
IMPORTACIONES	4980808	100%	5585346	100%	6220943	100%
UE12	2873191	57.69%	3266818	58.49%	3556038	57.16%
Francia	920785	18.49%	1094096	19.59%	1110782	17.86%
Alemania	727044	14.60%	768569	13.76%	901351	14.49%
Italia	462882	9.29%	560977	10.04%	620977	9.98%
Bél. y Lux.	213052	4.28%	206256	3.69%	228217	3.67%
Países Bajos	153485	3.08%	178976	3.20%	190514	3.06%
Finlandia	130772	2.63%	162698	2.91%	146394	2.35%
Irlanda	109165	2.19%	126715	2.27%	155626	2.50%
Portugal	107674	2.16%	113834	2.04%	131490	2.11%
Austria	43961	0.88%	48087	0.86%	59853	0.96%
Grecia	4371	0.09%	6610	0.12%	10834	0.17%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

6.2. Distribución Geográfica 1999 - 2007

En esta etapa en concreto, se podrían ver tanto los efectos de la incorporación del euro, como la entrada de nuevos socios a la Unión Europea a partir de 2004, en la distribución del comercio exterior vasco de los productos industriales.

Primeramente, atendiendo al ámbito más cercano a la CAV, esto es, la Zona Euro y la Unión Europea, no se ven cambios apreciables en el destino de las exportaciones en conjunto. Las exportaciones a la UE rondan el 70% llegando en algún momento de la etapa a estar cerca del 75%, mientras que a la zona euro se situaría en torno al 60% y en el caso de la OCDE en un 85% respectivamente.

Sin embargo mirando las importaciones, aquí si se aprecian algunos ligeros cambios en la distribución geográfica. Existe un paulatino descenso en porcentajes relativos del total de importaciones a partir de 2004 en los tres principales conjuntos de países, como se recoge en la siguiente tabla 17.

Tabla 17: Importaciones no energéticas CAV en porcentajes relativos 2003 - 2007.

Años	Importaciones	UE28	Zona euro	OCDE
1999	100%	75.50%	59.70%	85.55%
2000	100%	74.44%	59.01%	83.90%
2001	100%	73.58%	58.66%	85.45%
2002	100%	75.61%	60.46%	85.51%
2003	100%	74.33%	58.72%	84.13%
2004	100%	71.76%	58.09%	80.77%
2005	100%	70.31%	56.79%	80.05%
2006	100%	68.11%	55.68%	78.03%
2007	100%	67.01%	56.56%	77.18%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Teniendo en cuenta el contexto de crecimiento económico, podría ser llamativa esta bajada de los porcentajes relativos respecto del total. No obstante, pudiera darse el caso que la demanda interna que en aquellos años insuflada por la marcha de la economía, demandase productos con los que poder abastecerse que no vendrían de ninguna de estos bloques de estados.

Tabla 18: Exportaciones no energéticas de la CAV a estados adheridos a la UE en 2004 en relación al año base 2004 – 2007.

EXP.	2004	AÑO BASE	2005	Δ % 2005	2006	Δ % 2006	2007	Δ % 2007
Chipre	7903	100%	8643	9.36%	12689	60.56%	11849	49.93%
Eslovaquia	18516	100%	30071	62.41%	34010	13.10%	40461	18.97%
Eslovenia	19340	100%	28820	49.02%	31283	8.55%	37778	20.76%
Estonia	6796	100%	9103	33.95%	10533	15.71%	16315	54.89%
Hungría	76001	100%	81494	7.23%	91272	12.00%	88875	-2.63%
Letonia	6417	100%	4527	-29.45%	8066	78.18%	8073	0.09%
Lituania	6330	100%	7391	16.76%	8200	10.95%	9628	17.41%
Polonia	168443	100%	192764	14.44%	265212	37.58%	374006	41.02%
Chequia	99616	100%	122289	22.76%	153136	25.22%	219410	43.28%
Malta	2780	100%	2737	-1.55%	2815	2.85%	3303	17.34%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Como ya se ha señalado, esta etapa está marcada por la entrada de países del este de Europa a la UE, lo que habría abierto la posibilidad de aumentar las relaciones con ellos. En la tabla 18, que hace referencia a estos cambios en el ámbito exportador, se aprecia un crecimiento generalizado en estos países. Son llamativos, el caso de Eslovaquia, Estonia, República Checa, y sobre todo Polonia, en el que para el final de la etapa se duplican las exportaciones, en un corto espacio de tiempo. De todo esto se sacaría la conclusión de que, en efecto, la ampliación en la UE de estos países propició un aumento del intercambio comercial, permitiendo que los productos industriales vascos tuvieran una expansión en nuevos mercados.

6.3. Distribución Geográfica 2008 - 2014

En la última etapa en la que se analiza la distribución geográfica del comercio exterior, se observará si la crisis que asoló la economía tuvo alguna consecuencia. Los datos recogidos muestran un descenso en las exportaciones con destino a las principales áreas de estados donde mayoritariamente comercia, es decir, la OCDE, la UE y la Zona Euro. Son leves descensos que se producen a partir del año 2009, año que como se ha visto anteriormente, fue perjudicial para el comercio exterior del País Vasco. Es probable que ante esta coyuntura económica adversa que afectó de igual manera al conjunto de la Unión Europea, se buscará dar salida a los productos industriales en otros mercados puesto que el mercado interno, tanto el español como el vasco se habían hundido.

Tabla 19: Destino geográfico del comercio exterior de la CAV a áreas de países 2008 - 2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
UE28	70.12%	63.86%	64.54%	66.70%	64.43%	63.48%	65.60%
Zona euro	56.88%	52.23%	52.47%	53.98%	51.10%	50.70%	51.42%
OCDE	80.18%	76.61%	75.35%	77.52%	77.82%	77.33%	77.42%
Importaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
UE28	65.45%	68.21%	67.87%	66.53%	69.75%	70.70%	71.41%
Zona euro	55.88%	58.36%	56.00%	55.68%	59.33%	59.79%	60.32%
OCDE	75.80%	79.11%	77.15%	75.80%	78.44%	78.95%	78.90%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

En contraste con este descenso de las exportaciones hacia la Unión Europea y Zona Euro, la situación es la inversa en el caso de las importaciones donde ascienden hasta representar en 2013 el 70% del total de las compras extranjeras. Lo que podría estar detrás de esta situación es la progresiva incorporación de las empresas vascas a cadenas de producción y redes de suministro internacionales, que en muchos casos podría ser de ámbito europeo, lo que provocaría que las exportaciones e importaciones se movieran de una manera bastante sincronizada como se aprecia en la tabla 21, puesto que para exportar algún producto lo han adquirido previamente.

CAPÍTULO 7: Cambios en la posición competitiva de los productos industriales

El análisis del sector exterior de cualquier país, o de una región en este caso, requiere información que muestre cómo es de competitivo. Este hecho se puede comprobar a través de diferentes maneras para poder analizarlo. En este caso concreto, se va a dar especial atención a las relaciones comerciales internacionales en base al grado de intensidad tecnológica de los productos, que permiten conformar una idea de la posición competitiva en el extranjero de la industria de la CAV, además, de otros indicadores de competitividad.

Para ello, se hará uso de la clasificación de productos tecnológicos descrita con anterioridad, el CNAE09, junto con los indicadores complementarios y las etapas también definidas, se obtendrá la información necesaria para un diagnóstico posterior.

7.1. Cambios en la competitividad 1986 - 1998

En la primera etapa, según los datos registrados en EUSTAT para el total de las exportaciones por niveles tecnológicos en 1990 destaca el peso relativo de las exportaciones de las industrias de intensidad tecnológica media-baja, con un 54,86%. Dentro de ellas, la de mayor importancia era la rama de «fabricación de productos de caucho y de plástico», con un 32,61% del total exportado en la CAV. En el transcurso de la década hasta el final de la etapa, hay un paulatino descenso de las exportaciones de las industrias de tecnologías medias - bajas, en beneficio de las de media - alta. Analizando los datos con mayor detalle, en el nivel medio-alto se puede observar el ascenso de la «fabricación de material y equipo eléctrico, fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de vehículos» (que pasa de 30,93% en 1990, a 42,96% en 1998) y el fuerte crecimiento de una industria relacionada con la «Fabricación de otro material de transporte, excepto construcción naval y construcción aeronáutica» (que sube de 0,39% a 1,43%). En la siguiente tabla se pueden apreciar las variaciones en el crecimiento de ambas ramas (EUSTAT):

Tabla 20: Comercio exterior de la CAV por niveles tecnológicos 1990 - 1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
EXP.	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	1.45%	1.21%	1.33%	1.40%	1.71%	1.52%	2.27%	2.97%	3.67%
MEDIO-ALTO	35.70%	34.30%	37.59%	36.20%	37.51%	39.50%	40.13%	47.39%	47.90%
MEDIO-BAJO	54.86%	57.17%	53.10%	54.72%	52.27%	49.34%	48.69%	41.45%	39.72%
BAJO	7.99%	7.32%	7.98%	7.69%	8.52%	9.64%	8.92%	8.19%	8.71%
IMP.	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	4.18%	5.42%	4.41%	3.55%	5.07%	4.07%	4.82%	5.40%	5.54%
MEDIO-ALTO	39.97%	40.10%	39.46%	35.03%	40.80%	38.70%	40.21%	40.17%	41.54%
MEDIO-BAJO	39.96%	36.68%	36.39%	42.16%	33.60%	36.27%	36.01%	35.48%	34.95%
BAJO	15.89%	17.80%	19.74%	19.26%	20.53%	20.96%	18.96%	18.96%	17.98%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

Las importaciones, permanecen en igualdad entre el nivel medio-alto y medio-bajo la primera mitad de la etapa. Sin embargo, a partir de 1994 empiezan a ser más importantes las importaciones industriales de tecnología media-alta. A pesar de lo expuesto, se pueden ver algunas variaciones que podrían ser muestra de sensibilidad a la coyuntura económica, como ocurre en los años 1993, donde la crisis económica provocada por la crisis del SME estaba haciendo mella en algunas ramas tecnológicas más que en otras. La «fabricación de material y equipo eléctrico, fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de vehículos» se ve perjudicada en el período 1993. Por el contrario, la rama de «coquerías y refino de petróleo», perteneciente al nivel medio-bajo tiene un gran aumento respecto del año anterior. Observando la trayectoria después de este año y hasta el final de la etapa, el segmento de tecnologías media - alta es mayor a la media - baja en general (EUSTAT).

Tabla 21: Importaciones de nivel tecnológico medio-alto totales. Año Base 1990.

	Imp. Medio-alto*	Índice**	Fabricación de material y equipo eléctrico, vehículos*	Índice**	Fabricación de otro material de transporte, excepto naval y aeronáutico*	Índice**
1990	1018590	100%	691219	100%	29838	100%
1991	1040570	2.16%	706522	2.21%	56646	89.85%
1992	1064036	2.26%	728353	3.09%	44658	-21.16%
1993	1005802	-5.47%	646466	-11.24%	53253	19.25%
1994	1391147	38.31%	907629	40.40%	69995	31.44%
1995	1683379	21.01%	1122043	23.62%	56217	-19.68%
1996	1735002	3.07%	1210179	7.85%	56433	0.38%
1997	1961085	13.03%	1377156	13.80%	75706	34.15%
1998	2277410	16.13%	1684362	22.31%	57259	-24.37%

***miles de euros ** año base 1990**

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

La variación observada en las ramas de mayor relevancia, se produce a partir de 1995 en las exportaciones y a partir de 1994 en las importaciones, es decir, antes de la entrada del Euro, lo que podría ser una señal de un progreso tecnológico en el País Vasco que explicaría el aumento de, por un lado, las ventas en el extranjero a través de un abaratamiento en los costes de fabricación que hicieran más competitivo el producto de segmentos de mayor tecnología o también, un progresivo abandono de industrias con escasa rentabilidad; y por otro, la necesidad de adquirir manufacturas de mayor carga tecnológica .

El resto de niveles tecnológicos, es decir, el alto y el bajo, tienen una menor presencia, sobre todo en las exportaciones, donde destaca la «fabricación de productos informáticos, electrónicos y ópticos» en el alto, con apenas es superior al 1% del total, y la «industria de la alimentación, bebidas, tabaco, textil y confección. Industria del cuero y calzado. Industria de la madera y del corcho y del papel» en el bajo no llega al 10%. Estas dos ramas son, a su vez, las más relevantes en las importaciones, que se sitúa en torno del 5% la gama alta tecnología y entre el 15% y 20% la de gama baja en esta primera etapa (EUSTAT).

7.2. Cambios en la competitividad 1999 - 2007

En la segunda etapa, donde el euro aparece en 1999, los datos por ramas de tecnología, muestran que las exportaciones de tecnología media - alta son las que predominan. El auge económico que vivió España, y por tanto la CAV, tendría algo que ver a este respecto. La rama que engloba la «fabricación de material y equipo eléctrico, fabricación de maquinaria y equipo, fabricación de vehículos», en las medias - altas y la «fabricación de productos de caucho y plásticos, fabricación de otros productos minerales no metálicos y metalurgia» en la media - baja son las más representativas en sus segmentos, y del mismo modo ocurre en las importaciones de manufacturas atendiendo al grado de nivel tecnológico.

Tabla 22: Comercio exterior de la CAV de productos tecnológicos 2000-2007.

	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
EXP.	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	4.83%	4.65%	4.09%	5.93%	3.31%	2.69%	2.35%	2.71%
MEDIO - ALTO	46.11%	47.42%	47.21%	46.67%	48.03%	48.56%	45.63%	44.10%
MEDIO - BAJO	40.23%	38.19%	38.72%	37.67%	39.98%	40.47%	44.39%	45.79%
BAJO	8.83%	9.74%	9.98%	9.72%	8.68%	8.27%	7.62%	7.40%
IMP.	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	5.70%	5.53%	5.23%	4.89%	4.96%	4.71%	4.56%	4.05%
MEDIO - ALTO	43.56%	43.01%	41.48%	40.44%	41.23%	38.17%	34.66%	32.84%
MEDIO - BAJO	36.41%	36.46%	36.55%	36.91%	38.94%	42.77%	47.95%	50.98%
BAJO	14.33%	14.99%	16.74%	17.76%	14.88%	14.35%	12.82%	12.13%

Fuente: Eustat, banco de series históricas de Comercio Exterior.

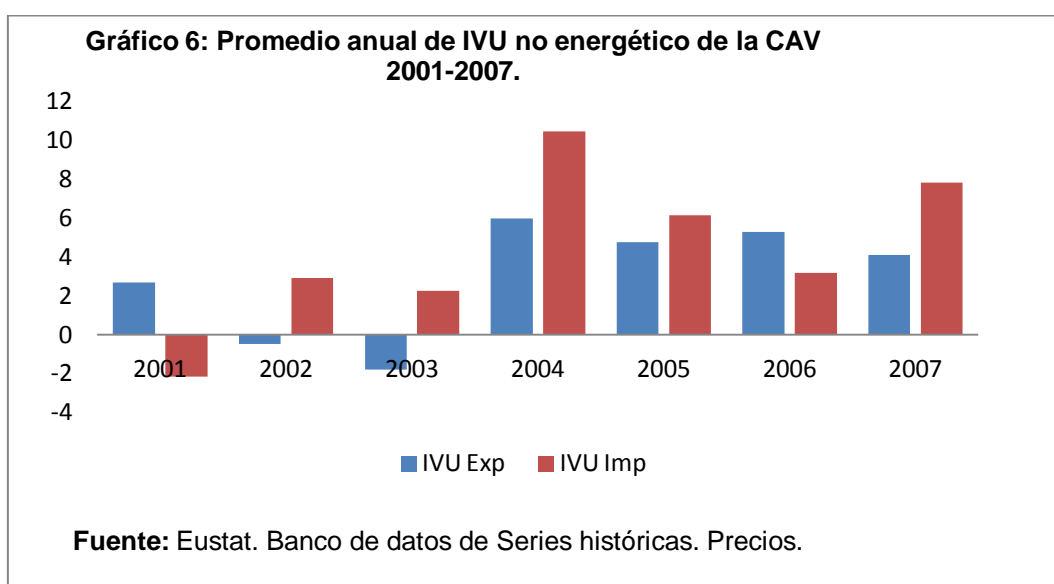
La evolución de ambas variables, tiene en el caso de las exportaciones un cambio de estructura en el 2006; y en el 2005, en las importaciones. Las exportaciones, tienen un descenso de la media - alta y un ascenso de la media - baja en proporciones parecidas, cuyo resultado es una equiparación del peso relativo de ambos. La causa de esto, se encuentra en el incremento de las industrias de «fabricación de productos de caucho y plásticos. Fabricación de otros productos minerales no metálicos. Metalurgia», que pertenece al medio - bajo que condiciona la distribución de la importancia relativa. Adicionalmente, se producen ligeros aumentos en otras ramas de la media - baja como la «coquerías y refino de petróleo» y bajada de la «fabricación de otro material de transporte, excepto construcción naval y construcción aeronáutica» que explica mejor el resultado.

Sería conveniente añadir que en las importaciones se da, asimismo, un cambio estructural que se produce con un año de antelación, siendo diferente el resultado puesto que las industrias medias - bajas obtienen más proporción de importaciones del comercio exterior.

En la siguiente tabla se pretende mostrar en qué apartado se encuentra la explicación al incremento de las compras extranjeras de tecnologías medias bajas. Tal y como se aprecia, se produce un importante ascenso de la rama de productos referentes a la «Coquería y refino de petróleo» en 2005 con respecto a 2004, donde casi asciende al doble las compras, con un incremento de más del 80% siendo el único apartado que tiene un incremento mayor que el total del nivel medio - bajo.

A partir de 2006, las exportaciones de productos tecnológicos de nivel medio-alto se equiparan a las de medio-bajo. Estas últimas superan ya a las primeras en 200, aventurando un nuevo escenario de cara a la siguiente etapa. Ocurre algo similar en el lado de las importaciones, desde 2005, año en el que las importaciones del segmento medio - bajo superan ya a las de medio - alto, y luego se profundiza en esta redistribución de las importaciones.

Adicionalmente, se han obtenido datos de los índices de valor unitario, los IVU anuales a partir de 2001. En ellos se aprecian signos positivos, en las exportaciones a partir de 2004, y 2002 en las importaciones, coincidiendo con la etapa de crecimiento en la economía que continuará hasta el final de la etapa. El IVU de las importaciones en 2001 y de las exportaciones en 2002 y 2003 podría ser consecuencia del estancamiento de la economía mundial a principios de década, que obligaría a competir en precios.



7.3. Cambios en la competitividad 2008 - 2014

La última etapa, caracterizada por la crisis financiera internacional, dejaría su influencia mermando la competitividad exterior de las manufacturas vascas. De esta forma, se constata la tendencia que comienza a darse en la etapa anterior, en la cual las exportaciones de nivel medio - alto y medio - bajo se encontraban a la par; y las importaciones de nivel medio - bajo habían superado a las de medio - alto.

Concretamente, en el año 2009, las exportaciones se contraen, de la misma manera que las importaciones. En el caso de las exportaciones, esto no produce variaciones en exceso la distribución por ramas tecnológicas con respecto al año anterior, a pesar de que en valores absolutos descienden todas.

Tabla 23: Exportaciones por niveles tecnológicos y relativos 2008-2014.

Año	Exp.	ALTO	% Rel.	M. ALTO	% Rel.	M. BAJO	% Rel.	BAJO	% Rel.
2008	100%	517592	2.63%	8508680	43.21%	9223462	46.84%	1441509	7.32%
2009	100%	382106	2.63%	6355610	43.79%	6563169	45.22%	1212406	8.35%
2010	100%	494231	2.84%	7048666	40.48%	8545602	49.08%	1324176	7.60%
2011	100%	487983	2.45%	8523496	42.85%	9372862	47.12%	1505723	7.57%
2012	100%	482166	2.38%	8900251	43.85%	9114762	44.91%	1797669	8.86%
2013	100%	481679	2.38%	8673837	42.94%	9208755	45.59%	1833801	9.08%
2014	100%	547054	2.52%	9725853	44.72%	9714739	44.67%	1762501	8.10%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Comercio exterior.

En el caso de las importaciones, en valores absolutos siguen el mismo camino que las exportaciones, habiendo un descenso generalizado. Sin embargo, el nivel tecnológico bajo, aumenta su proporción, debido a la mejora en la rama de productos de la «Industria de la alimentación, bebidas, tabaco, textil y confección. Industria del cuero y calzado. Industria de la madera y del corcho y del papel» que aumenta su proporción casi en cuatro puntos en 2009 y hace que las importaciones de tecnología baja alcancen el 15,8% del total.

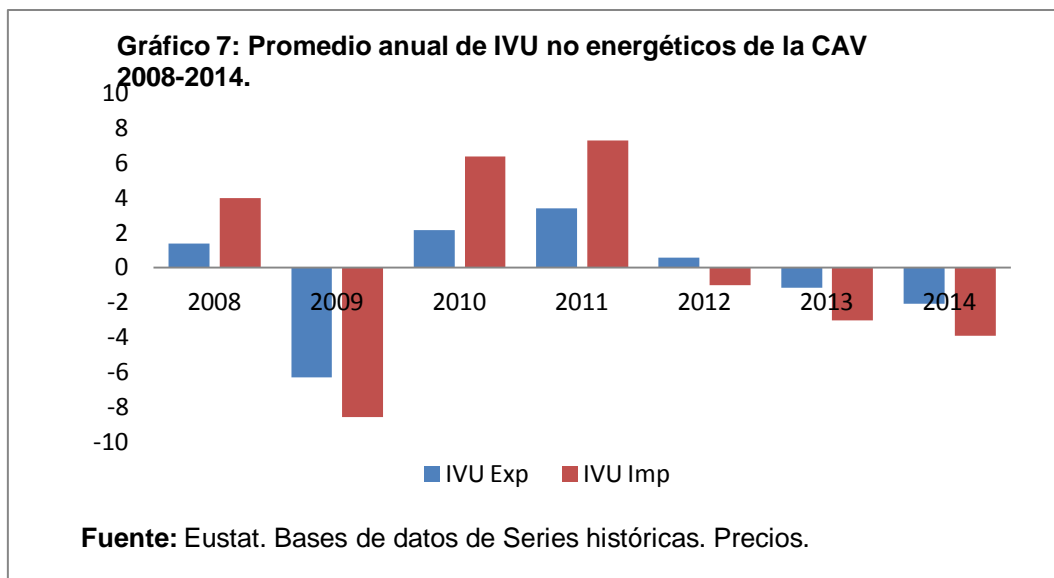
Tabla 24: Importaciones por niveles tecnológicos y relativos 2008-2014.

Años	Imp.	ALTO	% Rel.	MEDIO-ALTO	% Rel.	MEDIO-BAJO	% Rel.	BAJO	% Rel.
2008	100%	672101	5.05%	4402708	33.05%	6607732	49.61%	1637500	12.29%
2009	100%	495828	5.85%	2849672	33.63%	3789811	44.72%	1338955	15.80%
2010	100%	624472	6.00%	3375045	32.44%	4880622	46.91%	1524868	14.66%
2011	100%	595575	5.13%	3830217	33.02%	5593910	48.22%	1580488	13.62%
2012	100%	499060	4.87%	3840205	37.48%	4402678	42.97%	1504277	14.68%
2013	100%	513853	4.75%	3841292	35.50%	5075888	46.91%	1389524	12.84%
2014	100%	535289	5.13%	4012497	38.47%	4413522	42.32%	1468211	14.08%

Fuente: Eustat. Banco de datos de Series históricas. Precios.

En estos dos años se produce un distanciamiento de los porcentajes de las exportaciones de tecnologías medias - bajas con respecto a las medias - altas; no obstante, en las importaciones una diferencia más pronunciada de la que había hasta ahora. Esto, sumado al contexto económico podría ser explicativo de una pérdida de competitividad exterior.

Pese a los datos analizados, se pueden observar ciertos resultados positivos, puesto que en el período 2011 se observa una recuperación de las exportaciones medias – altas. A partir de 2012, gracias al aumento de las medias - altas y el descenso de las medias - bajas, ambos niveles vuelven a la igualdad mientras que en las importaciones seguirán las diferencias, pese a la reducción de las distancias.



Teniendo en cuenta otros indicadores para esta etapa, el IVU desde 2008 hasta 2014 no muestra los buenos resultados reflejados en la etapa anterior. En 2008, bajan sustancialmente respecto al año anterior, y en 2009, se produce una fuerte caída del índice que alcanza valores negativos. Esta fuerte caída podría explicarse por la necesidad de vender de unas empresas muy endeudadas, lo que obligaría a bajar los precios de los productos en plena crisis. La ligera recuperación mundial en 2010-2011 permitiría una mejoría de los precios, pero el regreso al estancamiento de las principales economías obligó a competir en precios nuevamente.

CAPÍTULO 8: Conclusiones

Tras tener en cuenta el análisis realizado del sector exterior de las manufacturas del País Vasco bajo la perspectiva de los cambios habidos como consecuencia del proceso de integración europeo sería conveniente destacar un diagnóstico acerca de la situación competitiva actual, así como algunas de las conclusiones obtenidas al respecto

8.1 Una economía integrada en el mercado internacional

La primera de las conclusiones obtenidas a destacar sería la idea de que la integración de España en la CEE en 1986, es un hito que se enmarca dentro de un proceso de mundialización en el que los estados se incorporan a uniones de países, con el objetivo de estrechar su colaboración en el ámbito comercial. La mejora técnica de los procesos de producción derivado de un desarrollo tecnológico ha protagonizado un papel destacado en la interrelación de los países, y como consecuencia, ha facilitado la materialización de acuerdos, aprovechando de esta manera, las ventajas proporcionadas en el intercambio de factores productivos en un mercado común.

La evolución en el caso europeo ha ido un paso más allá de la creación de un mercado común, alcanzando acuerdos entre países que han exigido una coordinación monetaria. Este podría ser el caso de la creación del SME, al cual España se incorporó en 1989. La crisis económica que derivó en una crisis monetaria de los países pertenecientes al SME en la década de los noventa, evidenciaron las flaquezas de este sistema, lo cual derivó, posteriormente, a la creación de una unión monetaria, donde habría una integración total en el ámbito monetario y económico para aquellos países que adoptasen la moneda común. La evidencia de la entrada a esta unión monetaria a mediados de la década de los noventa, fue tal y como los datos previos a la incorporación han demostrado, beneficiosa en la expansión del sector exterior.

Dicho lo cual, la Zona Euro establecida en 1999 a partir de la puesta en marcha del euro, ha habido una cesión de soberanía en política monetaria, condicionando la economía hacia la estabilidad de precios y la baja inflación, objetivos establecidos por el BCE y supervisados los bancos centrales de cada estado que ha asumido el euro como moneda propia. Al respecto de todo esto, la moneda única proporciona una serie de ventajas como el ahorro de los costes de transacción, una mayor transparencia de precios o una mejor asignación de los factores productivos y recursos que llevado al ámbito industrial, los cuales habrían sido beneficiosos en la creación y desarrollo de productos industriales de mayor valor añadido, y de esta manera, contribuir a la mejora de la competitividad del sector exterior de las manufacturas.

La ampliación de la UE a partir de 2004 de países del este con menores niveles de renta pero con cierta especialización en el sector industrial, podría haber provocado un aumento de la competencia que podría haber perjudicado en algunos sectores. No obstante, los datos también habrían demostrado un crecimiento en los intercambios comerciales con estos países, algo que la integración europea habría hecho posible.

Tras años de una situación económica expansiva, en 2008 se produce la Crisis Financiera Internacional que ha hecho tambalearse incluso la propia idea del Euro como proyecto común. El comercio exterior de la industria vasca se ha visto perjudicado con altibajos en sus exportaciones buscando nuevos mercados exteriores a los que dar salida a los productos. La demanda interna, de la cual dependen las importaciones, no se habría recuperado todavía aunque la posible mejora situación económica estaría revirtiendo esta situación.

8.2 Diagnóstico de situación

El sector internacional de manufacturas del País Vasco, atendiendo a los datos recientes que se han obtenido, esto es, los que hacen referencia al 2014, muestran una situación que va en mejora respecto a los duros años de crisis económica global. Se observa un aumento medio de las exportaciones e importaciones en torno al 5% que podría ser una señal de reactivación de la economía.

La distribución por ramas industriales del comercio exterior de los productos no energéticos en 2014, apenas muestra cambios con la distribución de años anteriores con un claro predominio de los bienes intermedios de tipo industrial tanto en exportaciones, donde representan en torno al 70% del total como importaciones donde este porcentaje aumenta hasta un 80%.

El destino geográfico del comercio sigue mostrando en 2014 una clara preferencia por el intercambio comercial con el ámbito europeo, siendo la UE la principal área de destino y dentro de ella, la Zona Euro sería la más representativa con algo más del 50% de las ventas internacionales, y más de un 60% de las compras internacionales.

Según la otra clasificación que se ha empleado, en base al contenido tecnológico de las manufacturas, la mayoría del comercio exterior de la CAV se concentra en industrias de nivel medio-bajo, siendo el referente a la metalurgia el principal. En el nivel de intensidad tecnológica medio-alto únicamente destaca la “fabricación de material y equipo de tipo eléctrico, fabricación de maquinaria y equipo y la fabricación de vehículos” que ronda en 2014 el 35% del total de las exportaciones y el 25% de las importaciones.

Por último, si se atiende al último indicador empleado, el IVU, se ve un empeoramiento respecto de anteriores períodos, mostrando mayores valores de signo negativo lo que indicaría un comercio exterior basado en productos de alta madurez donde predomina una fuerte competencia.

Teniendo en cuenta todo lo anteriormente dicho, el diagnóstico acerca de la situación competitiva de la Comunidad Autónoma del País Vasco podría decirse que es buena, tomando en consideración únicamente los datos de esta región sin poder compararla con otras. El aumento de los valores de las exportaciones e importaciones en el último período analizado, al igual que ocurre en el caso del saldo comercial, de alguna manera se podría traducir en una recuperación de la actividad económica. Los intercambios de las manufacturas que se producen mayoritariamente a la Zona Euro y por consiguiente a la Unión Europea, podría suponer una estabilidad del comercio exterior por el nivel de desarrollo de los países pertenecientes y por las facilidades del tránsito de los bienes intercambiados.

Sin embargo, habría algunos aspectos no tan positivos a destacar. Por un lado, el nivel de valor añadido de los productos tecnológicos industriales analizados, quizás no tuviera los niveles de productos de intensidad de tecnología alto y medio-alto que podría obtener. La proporción que representan en 2014 las ramas de tecnología alta y media-alta en el total de las importaciones (44,60%) es mayor que en 2007 (36,89%) y parecida a la proporción de 1990 (44,15%). Al mismo tiempo, la presencia de esas mismas ramas en las exportaciones de la CAV (47,12%) es menor que la que era en 1998 (51,57%). Para reducir la dependencia tecnológica y mejorar su capacidad de competir, la CAV debería profundizar en el esfuerzo de aportar más mayor valor añadido a los productos fabricados.

Por todo lo anteriormente dicho, el diagnóstico de la situación competitiva del comercio exterior industrial vasco sería bueno, puesto que se ve una mejoría de la situación respecto a los últimos años. Sin embargo, los indicadores también

mostrarían un nivel alto de madurez de la estructura industrial, pudiéndose dar el caso de que si en un pasado reciente, esta estructura de comercio exterior haya podido ser clave como factor del progreso económico, hoy en día podría no antojarse suficiente para encarar los nuevos retos que la complejidad de la economía globalizada e interconectada plantea.

Bibliografía

- Caja Laboral, (1996), «El comercio exterior». *Economía vasca 1980-1990*. Donostia-San Sebastián: Litografía Danona, S. Coop., pp. 177-198.
- Caja Laboral, (2005), «El Marco General», *Economía vasca. Informe 2004*. pp. 2-102 [en línea]. Disponible en: <<http://corporativa.laboralkutxa.com/src/uploads/2013/04/economia-vasca-2004.pdf>> [consultado en: 25/06/2017].
- Caja Laboral, (2009), «El Marco General», *Economía vasca. Informe 2008*. pp.2-95 [en línea]. Disponible en: <<http://corporativa.laboralkutxa.com/src/uploads/2013/04/economia-vasca-2008.pdf>> [consultado en: 25/06/2017].
- Carreón, Mónica *et al.*, (2005), «La ampliación al Este de la UE», *La Unión Europea de los veinticinco: una mirada retrospectiva*. México D. F.: Editorial Miguel Ángel Porrúa, pp. 17-46 [en línea]. Disponible en: <<http://site.ebrary.com/lib/biblioteca/detail.action?docID=11059710&p00=la+uni%C3%B3n+europea+veinticinco%3A+mirada+retrospectiva.+m%C3%A9xico>> [consultado en: 24/03/2017].
- Clavera, Joan, (1996), «Diez años en el camino de la integración monetaria», *Afers Internationals*, Barcelona: Fundació Cidob, num. 34-35, pp. 47-66.
- Díaz Lezcano, Evelio, (2005), «Europa occidental en la posguerra», *Breve historia de Europa contemporánea (1914-2001)*. La Habana: Editorial Félix Varela, pp. 317-397 [en línea]. Disponible en: <<http://site.ebrary.com/lib/biblioteca/detail.action?docID=10431017&p00=breve+historia+europa+contempor%C3%A1nea+%281914-2001%29>> [consultado en: 03/02/2017].
- Eurostat, Oficina Europea de Estadística, (2017), «Unemployment rates by sex, age and NUTS 2 regions (%)», *Database* [en línea]. Disponible en: <http://appsso.eurostat.ec.europa.eu/nui/show.do?dataset=lfst_r_lfu3rt&lang=en> [consultado en: 23/04/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, área, grupos de utilización (tabla), unidad y periodo», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_ar14.px/table/tableViewLayout1/?rxid=7868585d-65da-4cbf-83c6-03fc85057a3f#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 25/06/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, área, nivel tecnológico, grupos (CNAE-09), unidad y año», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_ar242.px/?rxid=596b6bb2-14d1-45ad-a65b-56d66eef5471#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 09/06/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, área, nivel tecnológico, sectores (CNAE-09), unidad y periodo», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_ar241.px/table/tableViewLayout1/?rxid=28b218e8-75a8-4eda-9ea5-c07e160d841c#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 14/05/2017].

- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, país, grupos de utilización (tabla), unidad y periodo», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_pa14.px/table/tableViewLayout1/?rxid=13044c95-e000-4fc6-80de-69e6737f3598#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 02/06/2017]
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, país, nivel tecnológico grupos (CNAE-09), unidad y periodo», *Banco de datos de Series Históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_pa242.px/table/tableViewLayout1/?rxid=df13b058-ef9e-4756-9dda-18f243153e85#axzz4lylVjRMj> [18/06/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Comercio exterior de la C.A. de Euskadi por flujo, territorio histórico, país, nivel tecnológico sectores (CNAE-09), unidad y periodo», *Banco de datos de Series Históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_4111_pa241.px/table/tableViewLayout1/?rxid=cb05b962-b78a-4e92-a1aa-07c9166d1a0d#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 25/06/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Índice de valor unitario (IVU) de la C.A. de Euskadi por flujo, grupo de utilización (energético y no energético), índice y periodo», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_2568_ivus04t.px/table/tableViewLayout1/?rxid=588b7299-199f-4ca9-8c4a-933f69d61da8#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 25/06/2017].
- Eustat, Instituto Vasco de Estadística, (2017), «Producto interior bruto (PIB) de la C.A. de Euskadi (demanda) por componente, tipo de dato, tipo de medida y periodo», *Banco de datos de Series históricas* [en línea]. Disponible en: <http://www.eustat.eus/bankupx/pxweb/es/spanish/-/PX_3426_pib17.px#axzz4lylVjRMj> [consultado en: 18/04/2017].
- Extenda, Índices de Valor Unitario del Comercio Exterior de Andalucía, Base 2005. Agencia andaluza de promoción exterior, (2011), «Introducción», *Extenda, Índices de valor unitario del comercio exterior de Andalucía, Base 2005*, p. 1 [en línea]. Disponible en: <www.extenda.es/web/export/sides/.../ivus/.../Metodologxa_Andalucxa_Base_2005.pdf> [consultado en: 11/04/2017].
- Fariñas, José Carlos, (2006), «La economía española en la Europa del acta única», (1993), en José Luis García Delgado (dir.), *España, economía*. 6ª edición aumentada y actualizada, Madrid: Editorial Espasa Calpe, pp. 1181-1195.
- Garmendia Ibáñez, Jesús, (2004), «La convergencia nominal con la Unión Europea (1994-1998)», *La economía española en la Unión Europea (1986-2002)*. Bilbao: Universidad del País Vasco, pp. 77-162.
- Garmendia Ibáñez, Jesús, (2004), «La economía española e la Unión Monetaria Europea (1999-2002)», *La economía española en la Unión Europea (1986-2002)*.. Bilbao: Universidad del País Vasco, pp. 163-284.

- Garmendia Ibáñez, Jesús, (2004), «La Entrada a la peseta en el Sistema Monetario Europeo (1989-1993)», *La economía española en la Unión Europea (1986-2002)*. Bilbao: Universidad del País Vasco, pp. 55-76.
- Garmendia Ibáñez, Jesús, (2004), «La integración económica en la Unión Europea: el Tratado de Adhesión a la CEE y la firma del Acta Única Europea (1986-1989)», *La economía española en la Unión Europea (1986-2002)*. Bilbao: Universidad del País Vasco, pp. 29-53.
- Garmendia Ibáñez, Jesús, (2004), «Los logros y los problemas pendientes», *La economía española en la Unión Europea (1986-2002)*. Bilbao: Universidad del País Vasco, pp. 285-298.
- González Enciso, Agustín y Juan Manuel Matés Barco (coord.), «España en la unión monetaria (1996-2004)», *Historia Económica de España*. 1ª edición, Barcelona: Editorial Ariel, pp. 819-932.
- INE, Instituto Nacional de Estadística, (2014), «Producto interior bruto a precios de mercado y sus componentes», *Contabilidad Nacional de España. Base 2010* [en línea]. Disponible en:
<http://www.ine.es/CDINEbase/consultar.do?mes=&operacion=Contabilidad+Nacional+Anual+de+Espa%F1a&id_oper=lr&L=0> [consultado en: 21/04/2017].
- Istac, Instituto Canario de Estadística, (2011). «Estadística de ciencia y tecnología estadística de comercio exterior según el contenido tecnológico. Metodología», *Istac, Instituto Canario de Estadística*. Disponible en:
<www.gobiernodecanarias.org/istac/galerias/documentos/C00038B/Metodologia.pdf> [consultado en: 17/04/2017].
- Lladós, Josep, (1996), «Valoración de los resultados SME: un punto de referencia para la unión económica y monetaria», *Integración europea y empresa: desequilibrios de la nueva economía europea*. Barcelona: Editorial Marcombo Boixereu, pp. 52-59 [en línea]. Disponible en:
<<http://site.ebrary.com/lib/biblioteca/detail.action?docID=10352748&p00=integraci%C3%B3n+europea+empresa%3A+dilemas+desequilibrios+nueva+econom%C3%ADa+europea>> [consultado en: 19/04/2017].
- Maluquer de Motes, Jordi, (2014), «España hipotecada (1996-2007)», *La economía española en perspectiva histórica s. XVIII-XXI*. Barcelona: Editorial Pasado & Presente, pp. 481-547.
- Maluquer de Motes, Jordi, (2014), «Una nueva gran depresión (2007-2014)», *La economía española en perspectiva histórica s. XVIII-XXI*. Barcelona: Editorial Pasado & Presente, pp. 549-609.
- Martínez Serrano, José Antonio y Antonio Mora, «España Ante la Unión Económica Monetaria», (1993), en José Luis García Delgado (dir.), *España, economía*. 6ª edición aumentada y actualizada, Madrid: Editorial Espasa Calpe, pp. 1197-1215.
- Rodríguez Ortiz, Francisco, (2015), «¿Ha salido España de la crisis económica?», *Eurozona: «Dilema» recesión/crecimiento blando*. Cizur Menor: Editorial Thomson Reuters Aranzadi, pp. 259-280.
- Rodríguez Ortiz, Francisco, (2015), «Fin de la recesión en Estados Unidos y nuevas incertidumbres para la economía mundial», *Eurozona: «Dilema» recesión/crecimiento blando*. Cizur Menor: Editorial Thomson Reuters Aranzadi, pp. 123-156.

Rodríguez Ortiz, Francisco, (2015), «Gobernanza de inspiración liberal: Alternativa conservadora al gobierno económico», *Eurozona: «Dilema» recesión/crecimiento blando*. Cizur Menor: Editorial Thomson Reuters Aranzadi, pp. 199-243.

Anexo de datos

En este anexo se recopilan la mayoría de series históricas recogidas y el posterior tratamiento dado para la elaboración del análisis del comercio exterior de la industria del País Vasco. Estas series, han sido recogidas en el Banco de datos de Series históricas, concretamente en el apartado que hace referencia al Comercio exterior así como del apartado de Precios para la obtención de los Índices de valor unitario (IVU) de exportaciones e importaciones no energéticas.

A.1. Comercio exterior no energético de la CAV 1990-1998 y relativo con respecto al año anterior.

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial
1990	3313389	3062855	250534	100%	100%	100%
1991	3483405	3100724	382681	5.13%	1.24%	52.75%
1992	3663016	3214691	448325	5.16%	3.68%	17.15%
1993	3991408	3060474	930934	8.97%	-4.80%	107.65%
1994	5302031	4060145	1241886	32.84%	32.66%	33.40%
1995	6010920	5167489	843431	13.37%	27.27%	-32.08%
1996	6856024	4980808	1875216	14.06%	-3.61%	122.33%
1997	9085998	5585346	3500652	32.53%	12.14%	86.68%
1998	9555874	6220943	3334931	5.17%	11.38%	-4.73%

A.2. Comercio exterior no energético de la CAV relativo respecto los años base 1990 y saldo comercial relativo respecto de 1995.

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Saldo Comercial
1990	100%	100%	100%	
1991	5.13%	1.24%	52.75%	
1992	10.55%	4.96%	78.95%	
1993	20.46%	-0.08%	271.58%	
1994	60.02%	32.56%	395.70%	
1995	81.41%	68.71%	236.65%	100.00%
1996	106.92%	62.62%	648.49%	222.33%
1997	174.22%	82.36%	1297.28%	415.05%
1998	188.40%	103.11%	1231.13%	395.40%

A.3. Comercio exterior no energético de la CAV 1999 - 2007 y relativo respecto del año anterior.

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial
1999	9762657	6615198	3147459	100%	100%	100%
2000	11239901	7999465	3240436	115.13%	120.93%	102.95%
2001	11035967	8133945	2902022	98.19%	101.68%	89.56%
2002	11261142	8209868	3051274	102.04%	100.93%	105.14%
2003	11256339	8418510	2837829	99.96%	102.54%	93.00%
2004	12764223	9745500	3018723	113.40%	115.76%	106.37%
2005	13459464	10229943	3229521	105.45%	104.97%	106.98%
2006	15375916	11709509	3666407	114.24%	114.46%	113.53%
2007	17651166	13339497	4311669	114.80%	113.92%	117.60%

A.4. Comercio exterior no energético de la CAV relativo respecto del año base 1999 y relativo respecto del año base 2001.

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial
1999	100%	100%	100%			
2000	115.13%	120.93%	102.95%			
2001	113.04%	122.96%	92.20%	100%	102.04%	102.00%
2002	115.35%	124.11%	96.94%	100%	100.93%	103.50%
2003	115.30%	127.26%	90.16%	100%	105.14%	97.79%
2004	130.75%	147.32%	95.91%			
2005	137.87%	154.64%	102.61%			
2006	157.50%	177.01%	116.49%			
2007	180.80%	201.65%	136.99%			

A.5. Comercio exterior no energético de la CAV 2007 - 2015, relación anual con el dato base en porcentaje y el crecimiento respecto del año base 2008.

Años	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial	Exportaciones	Importaciones	Saldo Comercial
2008	18508153	13231273	5276880	100%	100%	100%	100%	100%	100%
2009	13720720	8148307	5572413	74.13%	61.58%	105.60%	74.13%	61.58%	105.60%
2010	16371737	10289381	6082356	119.32%	126.28%	109.15%	88.46%	77.77%	115.26%
2011	18732580	11481615	7250965	114.42%	111.59%	119.21%	101.21%	86.78%	137.41%
2012	18851160	10648044	8203116	100.63%	92.74%	113.13%	101.85%	80.48%	155.45%
2013	18699903	10446038	8253865	99.20%	98.10%	100.62%	101.04%	78.95%	156.42%
2014	19837189	10882827	8954362	106.08%	104.18%	108.49%	107.18%	82.25%	169.69%

A.6. Exportaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 1990 – 1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	3313389	3483405	3663016	3991408	5302031	6010920	6856024	9085998	9555874
II.1 Bienes de consumo	413194	447453	477871	540406	799669	895993	1056283	1543775	1885551
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	69378	70437	68944	85993	124507	156131	193044	248133	272424
II.1.2 Otros bienes de consumo	343817	377016	408927	454412	675163	739863	863239	1295642	1613127
II.2 Bienes de capital	604229	674971	728413	767781	983997	882171	1205051	2198469	2039821
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	420679	385407	377335	421672	482242	619190	774502	965485	976386
II.2.2 Material de transporte	158558	240483	293059	257947	464543	214067	351893	1134693	912756
II.2.3 Otros bienes de capital	24992	49081	58019	88161	37212	48915	78656	98292	150679
II.3 Bienes intermedios	2295966	2360981	2456733	2683222	3518364	4232756	4594691	5343754	5630503
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	897	1897	2263	3254	6754	6336	8101	7239	8545
II.3.2 Productos industriales intermedios	2295069	2359084	2454470	2679968	3511610	4226420	4586589	5336515	5621958
Porcentajes relativos de Exportaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	12.47%	12.85%	13.05%	13.54%	15.08%	14.91%	15.41%	16.99%	19.73%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	2.09%	2.02%	1.88%	2.15%	2.35%	2.60%	2.82%	2.73%	2.85%
II.1.2 Otros bienes de consumo	10.38%	10.82%	11.16%	11.38%	12.73%	12.31%	12.59%	14.26%	16.88%
II.2 Bienes de capital	18.24%	19.38%	19.89%	19.24%	18.56%	14.68%	17.58%	24.20%	21.35%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	12.70%	11.06%	10.30%	10.56%	9.10%	10.30%	11.30%	10.63%	10.22%
II.2.2 Material de transporte	4.79%	6.90%	8.00%	6.46%	8.76%	3.56%	5.13%	12.49%	9.55%
II.2.3 Otros bienes de capital	0.75%	1.41%	1.58%	2.21%	0.70%	0.81%	1.15%	1.08%	1.58%
II.3 Bienes intermedios	69.29%	67.78%	67.07%	67.22%	66.36%	70.42%	67.02%	58.81%	58.92%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	0.03%	0.05%	0.06%	0.08%	0.13%	0.11%	0.12%	0.08%	0.09%
II.3.2 Productos industriales intermedios	69.27%	67.72%	67.01%	67.14%	66.23%	70.31%	66.90%	58.73%	58.83%

A.7. Importaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 1990 – 1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Importaciones Totales (MILES DE EUROS)	3062855	3100724	3214691	3060474	4060145	5167489	4980808	5585346	6220943
II.1 Bienes de consumo	458834	556116	687830	727548	965610	954320	947595	1069306	1164249
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	252598	301866	338950	333303	348209	349687	358093	366150	356713
II.1.2 Otros bienes de consumo	206236	254250	348880	394245	617401	604633	589502	703156	807536
II.2 Bienes de capital	476214	515715	442614	301552	331822	378750	532189	519270	592278
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	372381	409074	375567	247750	273768	315529	383248	410646	490789
II.2.2 Material de transporte	55889	48896	15292	14501	12897	15351	15890	31470	24752
II.2.3 Otros bienes de capital	47943	57745	51756	39301	45156	47870	133050	77154	76737
II.3 Bienes intermedios	2127807	2028893	2084247	2031375	2762714	3834420	3501024	3996770	4464416
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	147357	116871	126818	140769	188243	271599	231596	186286	169890
II.3.2 Productos industriales intermedios	1980450	1912022	1957429	1890606	2574470	3562821	3269428	3810484	4294526
Porcentajes relativos de Importaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	14.98%	17.94%	21.40%	23.77%	23.78%	18.47%	19.02%	19.14%	18.71%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	8.25%	9.74%	10.54%	10.89%	8.58%	6.77%	7.19%	6.56%	5.73%
II.1.2 Otros bienes de consumo	6.73%	8.20%	10.85%	12.88%	15.21%	11.70%	11.84%	12.59%	12.98%
II.2 Bienes de capital	15.55%	16.63%	13.77%	9.85%	8.17%	7.33%	10.68%	9.30%	9.52%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	12.16%	13.19%	11.68%	8.10%	6.74%	6.11%	7.69%	7.35%	7.89%
II.2.2 Material de transporte	1.82%	1.58%	0.48%	0.47%	0.32%	0.30%	0.32%	0.56%	0.40%
II.2.3 Otros bienes de capital	1.57%	1.86%	1.61%	1.28%	1.11%	0.93%	2.67%	1.38%	1.23%
II.3 Bienes intermedios	69.47%	65.43%	64.84%	66.37%	68.04%	74.20%	70.29%	71.56%	71.76%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	4.81%	3.77%	3.94%	4.60%	4.64%	5.26%	4.65%	3.34%	2.73%
II.3.2 Productos industriales intermedios	64.66%	61.66%	60.89%	61.77%	63.41%	68.95%	65.64%	68.22%	69.03%

A.8. Exportaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 1999 – 2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	9762657	11239901	11035967	11261142	11256339	12764223	13459464	15375916	17651166
II.1 Bienes de consumo	1965385	2057757	1874830	1804432	1807782	2223431	2110642	2102577	2124988
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	304564	347431	368006	371689	381535	366650	382057	438090	473028
II.1.2 Otros bienes de consumo	1660821	1710326	1506823	1432743	1426247	1856782	1728585	1664486	1651960
II.2 Bienes de capital	2008123	2215593	1990694	2105917	1901246	2273001	2245570	2696755	3139506
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	962951	986748	1140710	1114899	1005175	1043554	1184520	1338893	1569554
II.2.2 Material de transporte	951144	1126007	748321	856807	794789	1136524	964772	1247103	1460940
II.2.3 Otros bienes de capital	94028	102838	101663	134211	101282	92924	96277	110759	109011
II.3 Bienes intermedios	5789149	6966550	7170443	7350794	7547312	8267790	9103253	10576585	12386672
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	7462	12081	10518	9569	8147	2294	3583	3296	20321
II.3.2 Productos industriales intermedios	5781687	6954470	7159925	7341224	7539165	8265497	9099670	10573289	12366351
Porcentajes relativos de Exportaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	20.13%	18.31%	16.99%	16.02%	16.06%	17.42%	15.68%	13.67%	12.04%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	3.12%	3.09%	3.33%	3.30%	3.39%	2.87%	2.84%	2.85%	2.68%
II.1.2 Otros bienes de consumo	17.01%	15.22%	13.65%	12.72%	12.67%	14.55%	12.84%	10.83%	9.36%
II.2 Bienes de capital	20.57%	19.71%	18.04%	18.70%	16.89%	17.81%	16.68%	17.54%	17.79%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	9.86%	8.78%	10.34%	9.90%	8.93%	8.18%	8.80%	8.71%	8.89%
II.2.2 Material de transporte	9.74%	10.02%	6.78%	7.61%	7.06%	8.90%	7.17%	8.11%	8.28%
II.2.3 Otros bienes de capital	0.96%	0.91%	0.92%	1.19%	0.90%	0.73%	0.72%	0.72%	0.62%
II.3 Bienes intermedios	59.30%	61.98%	64.97%	65.28%	67.05%	64.77%	67.63%	68.79%	70.17%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	0.08%	0.11%	0.10%	0.08%	0.07%	0.02%	0.03%	0.02%	0.12%
II.3.2 Productos industriales intermedios	59.22%	61.87%	64.88%	65.19%	66.98%	64.76%	67.61%	68.77%	70.06%

A.9. Importaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 1999 – 2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Importaciones Totales (MILES DE EUROS)	6615198	7999465	8133945	8209868	8418510	9745500	10229943	11709509	13339497
II.1 Bienes de consumo	1186149	1388179	1325205	1478030	1561084	1443925	1606206	1674892	1580954
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	385250	441140	434887	580376	604080	466616	482389	501415	531168
II.1.2 Otros bienes de consumo	800899	947039	890318	897654	957004	977308	1123817	1173477	1049785
II.2 Bienes de capital	689672	819276	986271	786772	777620	833136	894658	917343	992874
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	574098	689417	739468	639494	653449	674575	692649	756957	806843
II.2.2 Material de transporte	37846	53204	48439	52043	39285	70353	109699	55088	69460
II.2.3 Otros bienes de capital	77728	76655	198363	95235	84886	88209	92310	105298	116571
II.3 Bienes intermedios	4739377	5792010	5822469	5945066	6079807	7468439	7729079	9117274	10765670
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	154257	255084	216121	219213	212217	212094	171593	168775	180660
II.3.2 Productos industriales intermedios	4585121	5536925	5606348	5725853	5867590	7256345	7557486	8948499	10585010
Porcentajes relativos de Importaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	17.93%	17.35%	16.29%	18.00%	18.54%	14.82%	15.70%	14.30%	11.85%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	5.82%	5.51%	5.35%	7.07%	7.18%	4.79%	4.72%	4.28%	3.98%
II.1.2 Otros bienes de consumo	12.11%	11.84%	10.95%	10.93%	11.37%	10.03%	10.99%	10.02%	7.87%
II.2 Bienes de capital	10.43%	10.24%	12.13%	9.58%	9.24%	8.55%	8.75%	7.83%	7.44%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	8.68%	8.62%	9.09%	7.79%	7.76%	6.92%	6.77%	6.46%	6.05%
II.2.2 Material de transporte	0.57%	0.67%	0.60%	0.63%	0.47%	0.72%	1.07%	0.47%	0.52%
II.2.3 Otros bienes de capital	1.17%	0.96%	2.44%	1.16%	1.01%	0.91%	0.90%	0.90%	0.87%
II.3 Bienes intermedios	71.64%	72.40%	71.58%	72.41%	72.22%	76.63%	75.55%	77.86%	80.71%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	2.33%	3.19%	2.66%	2.67%	2.52%	2.18%	1.68%	1.44%	1.35%
II.3.2 Productos industriales intermedios	69.31%	69.22%	68.93%	69.74%	69.70%	74.46%	73.88%	76.42%	79.35%

A.10. Exportaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 2008- 2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	18508153	13720720	16371737	18732580	18851160	18699903	19837189
II.1 Bienes de consumo	2235529	1603451	1832764	2228258	2320165	2271926	2468279
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	445134	415759	474108	525210	616567	612644	662543
II.1.2 Otros bienes de consumo	1790395	1187692	1358656	1703048	1703598	1659282	1805736
II.2 Bienes de capital	3083722	2822380	3079563	3438008	3454070	3483033	3401523
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	1687505	1311584	1421411	1626240	1802908	1906068	1821832
II.2.2 Material de transporte	1321551	1388334	1588405	1727463	1580806	1507828	1494632
II.2.3 Otros bienes de capital	74666	122461	69747	84304	70356	69137	85059
II.3 Bienes intermedios	13188902	9294889	11459410	13066314	13076925	12944943	13967387
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	12102	6795	6740	12166	89858	15769	15561
II.3.2 Productos industriales intermedios	13176800	9288094	11452670	13054147	12987067	12929175	13951826
Porcentajes relativos de Exportaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	12.08%	11.69%	11.19%	11.90%	12.31%	12.15%	12.44%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	2.41%	3.03%	2.90%	2.80%	3.27%	3.28%	3.34%
II.1.2 Otros bienes de consumo	9.67%	8.66%	8.30%	9.09%	9.04%	8.87%	9.10%
II.2 Bienes de capital	16.66%	20.57%	18.81%	18.35%	18.32%	18.63%	17.15%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	9.12%	9.56%	8.68%	8.68%	9.56%	10.19%	9.18%
II.2.2 Material de transporte	7.14%	10.12%	9.70%	9.22%	8.39%	8.06%	7.53%
II.2.3 Otros bienes de capital	0.40%	0.89%	0.43%	0.45%	0.37%	0.37%	0.43%
II.3 Bienes intermedios	71.26%	67.74%	70.00%	69.75%	69.37%	69.22%	70.41%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	0.07%	0.05%	0.04%	0.06%	0.48%	0.08%	0.08%
II.3.2 Productos industriales intermedios	71.19%	67.69%	69.95%	69.69%	68.89%	69.14%	70.33%

A.11. Importaciones no energéticas de la CAV por ramas comerciales y los porcentajes relativos 2008-2014.							
	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Importaciones Totales (MILES DE EUROS)	13231273	8148307	10289381	11481615	10648044	10446038	10882827
II.1 Bienes de consumo	1516856	1366979	1443725	1400504	1315624	1217142	1234273
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	547106	483456	521519	549572	554864	526283	514166
II.1.2 Otros bienes de consumo	969751	883524	922206	850932	760760	690859	720107
II.2 Bienes de capital	1035570	813919	864969	790640	797620	699217	740416
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	805501	618330	686236	651302	639169	561051	590891
II.2.2 Material de transporte	121614	95090	69784	31127	58955	47091	34735
II.2.3 Otros bienes de capital	108455	100499	108949	108211	99496	91075	114790
II.3 Bienes intermedios	10678847	5967408	7980686	9290471	8534801	8529680	8908139
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	198588	135224	210747	277172	177340	147928	158782
II.3.2 Productos industriales intermedios	10480259	5832184	7769939	9013299	8357460	8381752	8749356
Porcentajes relativos de Importaciones	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
II.1 Bienes de consumo	11.46%	16.78%	14.03%	12.20%	12.36%	11.65%	11.34%
II.1.1 Alimentos, bebidas y tabaco	4.13%	5.93%	5.07%	4.79%	5.21%	5.04%	4.72%
II.1.2 Otros bienes de consumo	7.33%	10.84%	8.96%	7.41%	7.14%	6.61%	6.62%
II.2 Bienes de capital	7.83%	9.99%	8.41%	6.89%	7.49%	6.69%	6.80%
II.2.1 Maquinaria y otros bienes de equipo	6.09%	7.59%	6.67%	5.67%	6.00%	5.37%	5.43%
II.2.2 Material de transporte	0.92%	1.17%	0.68%	0.27%	0.55%	0.45%	0.32%
II.2.3 Otros bienes de capital	0.82%	1.23%	1.06%	0.94%	0.93%	0.87%	1.05%
II.3 Bienes intermedios	80.71%	73.23%	77.56%	80.92%	80.15%	81.65%	81.86%
II.3.1 Productos intermedios de la agricultura, la silvicultura y la pesca	1.50%	1.66%	2.05%	2.41%	1.67%	1.42%	1.46%
II.3.2 Productos industriales intermedios	79.21%	71.58%	75.51%	78.50%	78.49%	80.24%	80.40%

A.12. Exportaciones totales y por ramas de producto a bloques de países 1990-1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	3313389	3483405	3663016	3991408	5302031	6010920	6856024	9085998	9555874
EXPORTACIONES TOTALES UE28	2239217	2403359	2423510	2451042	3327013	4089629	4565867	6134265	6450901
II.1 Bienes de consumo	300564	341386	358309	382086	560978	651819	775439	1206363	1390893
II.2 Bienes de capital	347327	434822	376357	309514	408014	424874	620666	1272955	1152116
II.3 Bienes intermedios	1591326	1627151	1688843	1759442	2358021	3012936	3169763	3654946	3907892
EXPORTACIONES TOTALES Zona euro	1890166	2025344	2027389	2039613	2787774	3443700	3775809	4968196	5286357
II.1 Bienes de consumo	262290	303404	316209	331222	487037	563549	614713	963014	1154041
II.2 Bienes de capital	311317	366707	321240	275130	348390	359085	509131	1044364	933571
II.3 Bienes intermedios	1316560	1355233	1389941	1433262	1952347	2521066	2651965	2960819	3198745
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	2719553	2802888	2956541	3167702	4315567	4880372	5412468	7353556	7898646
II.1 Bienes de consumo	379924	412456	431782	471503	688937	783728	945449	1407569	1732145
II.2 Bienes de capital	437517	479926	555695	591211	747672	582812	753641	1583441	1579794
II.3 Bienes intermedios	1902112	1910506	1969064	2104988	2878958	3513832	3713378	4362546	4586707

A.13. Importaciones totales y por ramas de producto a bloques de países 1990-1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	3062855	3100724	3214691	3060474	4060145	5167489	4980808	5585346	6220943
IMPORTACIONES UE28	2373653	2405438	2445886	2242973	3098225	3806616	3706842	4259802	4684058
II.1 Bienes de consumo	371429	423559	505919	531911	752947	731320	716705	820896	900359
II.2 Bienes de capital	376061	419480	346360	212585	251006	284754	420248	376290	440607
II.3 Bienes intermedios	1626164	1562399	1593607	1498477	2094272	2790542	2569890	3062615	3343092
IMPORTACIONES TOTALES Zona Euro	1983615	1984316	2007366	1743885	2324463	2927115	2888633	3289051	3585359
II.1 Bienes de consumo	297666	331337	395575	340826	391438	373755	376594	433068	430400
II.2 Bienes de capital	336263	376284	309674	189625	225916	249939	380212	335059	387743
II.3 Bienes intermedios	1349686	1276696	1302118	1213435	1707109	2303422	2131827	2520924	2767216
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	2752232	2787440	2866845	2625151	3493302	4401641	4224172	4764968	5289411
II.1 Bienes de consumo	425774	488322	596230	611406	829457	797493	784633	888099	978435
II.2 Bienes de capital	461419	503754	427961	281668	312012	356842	506757	479611	541926
II.3 Bienes intermedios	1865039	1795365	1842654	1732077	2351833	3247305	2932783	3397258	3769051

A.14. Comercio exterior de la CAV no energético relativo a áreas de comercio 1990-1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
EXPORTACIONES TOTALES UE28	67.58%	68.99%	66.16%	61.41%	62.75%	68.04%	66.60%	67.51%	67.51%
EXPORTACIONES TOTALES Zona euro	57.05%	58.14%	55.35%	51.10%	52.58%	57.29%	55.07%	54.68%	55.32%
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	82.08%	80.46%	80.71%	79.36%	81.39%	81.19%	78.94%	80.93%	82.66%
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
IMPORTACIONES UE28	77.50%	77.58%	76.08%	73.29%	76.31%	73.66%	74.42%	76.27%	75.29%
IMPORTACIONES TOTALES Zona Euro	64.76%	64.00%	62.44%	56.98%	57.25%	56.64%	58.00%	58.89%	57.63%
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	89.86%	89.90%	89.18%	85.78%	86.04%	85.18%	84.81%	85.31%	85.03%

A.15. Exportaciones totales y por ramas de producto a áreas de comercio 1999-2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	9762657	11239901	11035967	11261142	11256339	12764223	13459464	15375916	17651166
EXPORTACIONES TOTALES UE28	7011752	7883690	7921067	8137872	8340703	9262156	9764190	11320610	12576066
II.1 Bienes de consumo	1600538	1643442	1518420	1528060	1543801	1787779	1613109	1678380	1685563
II.2 Bienes de capital	1303158	1408018	1332945	1265735	1263762	1417798	1554208	1804467	1790548
II.3 Bienes intermedios	4108056	4832230	5069703	5344078	5533141	6056579	6596873	7837763	9099956
EXPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	5852882	6583187	6514819	6672283	6840611	7514669	7925925	9239379	10191141
II.1 Bienes de consumo	1377468	1396958	1248764	1267723	1309804	1501173	1343852	1414601	1385649
II.2 Bienes de capital	1065635	1120396	1046272	993776	974052	963919	1153598	1370666	1340683
II.3 Bienes intermedios	3409779	4065832	4219783	4410785	4556755	5049578	5428475	6454113	7464809
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	8207095	9573409	9228962	9461625	9594975	10691976	11332286	13005635	14450969
II.1 Bienes de consumo	1840085	1880164	1715892	1685831	1692143	2054287	1798001	1861929	1893786
II.2 Bienes de capital	1611287	1896763	1593347	1551858	1475709	1678892	1853110	2148287	2259145
II.3 Bienes intermedios	4755723	5796482	5919724	6223935	6427123	6958797	7681175	8995419	10298038

A.16. Importaciones totales y por ramas de producto a áreas de comercio 1999-2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	6615198	7999465	8133945	8209868	8418510	9745500	10229943	11709509	13339497
IMPORTACIONES TOTALES UE28	4994166	5955062	5984772	6207135	6257525	6993185	7192487	7975840	8938850
II.1 Bienes de consumo	872333	1000256	947429	1063521	1097029	1022731	1103858	1113411	960237
II.2 Bienes de capital	509322	594284	685599	564473	554834	575522	649722	656977	704552
II.3 Bienes intermedios	3612511	4360521	4351744	4579141	4605663	5394933	5438907	6205451	7274061
IMPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	3948992	4720447	4771106	4963486	4943723	5661606	5809539	6519358	7544209
II.1 Bienes de consumo	464104	530666	564460	600266	613379	643693	658851	688855	739306
II.2 Bienes de capital	447101	536534	584478	488427	495769	520458	587298	582118	618902
II.3 Bienes intermedios	3037787	3653248	3622169	3874793	3834575	4497455	4563390	5248385	6186001
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	5659127	6711363	6950714	7019909	7082705	7871919	8188724	9136769	10295917
II.1 Bienes de consumo	946487	1092446	1057607	1179008	1203761	1108287	1212812	1239090	1086808
II.2 Bienes de capital	625180	746281	915773	721560	701278	747967	796883	812761	884417
II.3 Bienes intermedios	4087460	4872636	4977334	5119341	5177666	6015665	6179028	7084918	8324692

A.17. Comercio exterior de la CAV no energético relativo a áreas de comercio 1999-2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
EXPORTACIONES TOTALES UE28	71.82%	70.14%	71.78%	72.27%	74.10%	72.56%	72.55%	73.63%	71.25%
EXPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	59.95%	58.57%	59.03%	59.25%	60.77%	58.87%	58.89%	60.09%	57.74%
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	84.07%	85.17%	83.63%	84.02%	85.24%	83.77%	84.20%	84.58%	81.87%
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
IMPORTACIONES TOTALES UE28	75.50%	74.44%	73.58%	75.61%	74.33%	71.76%	70.31%	68.11%	67.01%
IMPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	59.70%	59.01%	58.66%	60.46%	58.72%	58.09%	56.79%	55.68%	56.56%
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	85.55%	83.90%	85.45%	85.51%	84.13%	80.77%	80.05%	78.03%	77.18%

A.18. Exportaciones totales y por ramas de producto a áreas de comercio 2008-2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	18508153	13720720	16371737	18732580	18851160	18699903	19837189
EXPORTACIONES TOTALES UE 28	12977238	8761481	10566846	12494651	12145190	11871202	13012360
II.1 Bienes de consumo	1758413	1288115	1428374	1709098	1739726	1621291	1900268
II.2 Bienes de capital	1853547	1276176	1335263	1562826	1467455	1485749	1603820
II.3 Bienes intermedios	9365279	6197189	7803210	9222726	8938010	8764162	9508272
EXPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	10527123	7166510	8590476	10111967	9633691	9480830	10199610
II.1 Bienes de consumo	1413619	1073834	1202996	1464297	1383356	1335148	1573076
II.2 Bienes de capital	1395307	1003822	1001136	1091805	1041480	1128980	1112758
II.3 Bienes intermedios	7718197	5088853	6386344	7555866	7208855	7016702	7513777
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	14840260	10511880	12335767	14522418	14669750	14460526	15357716
II.1 Bienes de consumo	1969725	1430891	1592645	1942869	1995531	1894400	2138735
II.2 Bienes de capital	2214134	1875168	1739373	2061290	2251907	2343439	2224853
II.3 Bienes intermedios	10656401	7205822	9003750	10518259	10422312	10222687	10994128

A.19. Importaciones totales y por ramas de producto a áreas de comercio 2008-2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	13231273	8148307	10289381	11481615	10648044	10446038	10882827
IMPORTACIONES TOTALES UE28	8659245	5558106	6983609	7639218	7426780	7385746	7771470
II.1 Bienes de consumo	825829	740258	790643	798775	760680	729556	752921
II.2 Bienes de capital	774637	587215	608593	577824	581810	482159	514845
II.3 Bienes intermedios	7058779	4230634	5584372	6262619	6084291	6174031	6503704
IMPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	7394011	4755378	5762519	6393510	6317091	6245405	6564002
II.1 Bienes de consumo	674480	591338	655203	688793	657403	621404	638732
II.2 Bienes de capital	688970	537136	547652	518805	518795	424987	452929
II.3 Bienes intermedios	6030561	3626904	4559664	5185913	5140893	5199014	5472342
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	10029365	6446511	7937788	8702986	8352249	8247339	8586687
II.1 Bienes de consumo	1011574	928052	918174	932099	889908	852548	828266
II.2 Bienes de capital	917063	721899	762766	694628	690285	569894	608147
II.3 Bienes intermedios	8100728	4796560	6256848	7076260	6772056	6824898	7150274

A.20. Comercio exterior de la CAV relativo a áreas de comercio 2008-2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Exportaciones Totales (MILES DE EUROS)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
EXPORTACIONES TOTALES UE 28	70.12%	63.86%	64.54%	66.70%	64.43%	63.48%	65.60%
EXPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	56.88%	52.23%	52.47%	53.98%	51.10%	50.70%	51.42%
EXPORTACIONES TOTALES OCDE	80.18%	76.61%	75.35%	77.52%	77.82%	77.33%	77.42%
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
IMPORTACIONES TOTALES UE28	65.45%	68.21%	67.87%	66.53%	69.75%	70.70%	71.41%
IMPORTACIONES TOTALES ZONA EURO	55.88%	58.36%	56.00%	55.68%	59.33%	59.79%	60.32%
IMPORTACIONES TOTALES OCDE	75.80%	79.11%	77.15%	75.80%	78.44%	78.95%	78.90%

A.21. Exportaciones e importaciones no energéticas zona euro UE12 1990-1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
EXPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	1884220	2002220	2014596	2028670	2771450	3421881	3748837	4922336	5240840
Alemania	507312	583801	599055	589778	746485	914196	990077	1428689	1560631
Austria	22918	29577	26276	29711	37684	41926	58970	82960	84381
Bélgica y Luxemburgo	102633	135908	120528	98612	136162	172519	176988	240683	240471
Finlandia	20940	16282	12553	13037	23287	20328	27256	37722	27024
Francia	702479	681610	685013	693400	983837	1182431	1292712	1495619	1667085
Grecia	15069	18577	20010	21768	33739	48937	42288	54329	55326
Irlanda	10543	14067	12560	12452	15909	25963	34017	46446	63367
Italia	238574	230728	232955	249881	362255	505850	535700	658858	705177
Países Bajos	97956	96653	101546	99118	145460	154153	165279	309973	272381
Portugal	165796	195017	204100	220913	286632	355578	425550	567057	564997
IMPORTACIONES (MILES DE EURO)	1973928	1984210	2006283	1738932	2318385	2914264	2873191	3266818	3556038
Alemania	571938	536221	533512	434320	554931	653973	727044	768569	901351
Austria	26436	27713	33491	27155	31498	34093	43961	48087	59853
Bélgica y Luxemburgo	100943	112151	120381	127724	185909	228152	213052	206256	228217
Finlandia	34482	39786	41605	46633	69791	177187	130772	162698	146394
Francia	715611	743161	761133	657538	826403	959443	920785	1094096	1110782
Grecia	2914	2473	2861	3121	5380	4641	4371	6610	10834
Irlanda	20698	23587	30635	38071	43982	132195	109165	126715	155626
Italia	301226	316308	313831	245928	353095	420418	462882	560977	620977
Países Bajos	130613	111635	100299	102122	159094	200790	153485	178976	190514
Portugal	69067	71175	68535	56320	88302	103372	107674	113834	131490

A.22. Exportaciones e importaciones no energéticas zona euro UE12 1999-2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
EXPORTACIONES (MILES DE EUROS)	5811334	6522557	6451605	6599353	6768266	7440434	7825778	9119509	10049711
Alemania	1583430	1831298	1672376	1714938	1753380	2063306	2045492	2525852	2918946
Austria	119607	103658	126056	104461	113928	129781	146479	183883	204704
Bélgica	271725	307541	313391	302813	311585	338327	395882	528985	728118
Finlandia	56966	51418	47475	61961	56305	64463	71456	80829	97848
Francia	1867771	2148574	2270419	2334500	2357956	2629524	2725246	3009800	3207624
Grecia	58665	63389	62977	84323	82488	89281	72104	78208	104165
Irlanda	70198	79121	75110	91220	170069	113229	179702	195895	131005
Italia	801233	874827	882328	877122	909822	910148	1123745	1402435	1380864
Luxemburgo	48265	24981	18714	16879	16432	29819	21777	19888	23455
Países Bajos	333804	345127	262383	318459	335843	370584	345814	350791	408851
Portugal	599670	692623	720376	692677	660458	701972	698081	742943	844131
IMPORTACIONES (MILES DE EURO)	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
TOTAL	3915624	4683558	4736911	4915996	4889053	5607486	5760817	6464041	7490362
Alemania	1206541	1471224	1318486	1493433	1439317	1705105	1744681	1801632	2443832
Austria	43688	66248	63057	72640	76134	100898	113570	138799	149059
Bélgica	209254	266612	275267	272553	268570	288824	338700	431083	460402
Finlandia	119371	95259	93426	87656	96467	138575	143182	186310	212737
Francia	1164895	1380700	1408451	1450332	1412009	1588570	1516773	1744567	1890838
Grecia	11663	13531	13043	17980	24888	19708	24590	27727	20085
Irlanda	112724	109854	122864	133563	137663	151466	173400	174722	171954
Italia	670724	786978	904148	859594	853860	975572	1034396	1130176	1277941
Luxemburgo	18928	21778	30593	26672	25150	35218	33094	36112	26211
Países Bajos	212544	278916	319501	299738	347226	360471	392844	503964	540217
Portugal	145292	192458	188075	201835	207769	243079	245587	288949	297086

A.23. Exportaciones e importaciones no energéticas de la CAV países ampliación 2004. Años 2004-2007.

	2004	2005	2006	2007
EXPORTACIONES (MILES DE EURO)				
Chipre	7903	8643	12689	11849
Eslovaquia	18516	30071	34010	40461
Eslovenia	19340	28820	31283	37778
Estonia	6796	9103	10533	16315
Hungría	76001	81494	91272	88875
Letonia	6417	4527	8066	8073
Lituania	6330	7391	8200	9628
Polonia	168443	192764	265212	374006
República Checa	99616	122289	153136	219410
Malta	2780	2737	2815	3303
IMPORTACIONES (MILES DE EURO)				
Chipre	1918	71	1337	296
Eslovaquia	18140	17310	17400	22803
Eslovenia	25316	23947	19011	16448
Estonia	7480	4676	7174	7963
Hungría	17167	47370	63525	71109
Letonia	650	1901	9118	5064
Lituania	25526	18728	32421	32191
Polonia	49497	59143	69382	88079
República Checa	34571	45065	58020	75695
Malta	616	818	1278	1273

A.24. Exportaciones e importaciones por niveles tecnológicos de la CAV 1990-1998.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998
EXPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	3617473	3829537	3832833	4194377	5536159	6157873	6973531	9158848	9621923
ALTO	52613	46384	50946	58751	94456	93618	158038	271786	353547
MEDIO-ALTO	1291356	1313506	1440939	1518164	2076810	2432381	2798707	4340577	4609045
MEDIO-BAJO	1984492	2189275	2035246	2295032	2893481	3038529	3395080	3796298	3821733
BAJO	289013	280373	305702	322431	471413	593345	621706	750186	837598
EXPORTACIONES RELATIVAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	1.45%	1.21%	1.33%	1.40%	1.71%	1.52%	2.27%	2.97%	3.67%
MEDIO-ALTO	35.70%	34.30%	37.59%	36.20%	37.51%	39.50%	40.13%	47.39%	47.90%
MEDIO-BAJO	54.86%	57.17%	53.10%	54.72%	52.27%	49.34%	48.69%	41.45%	39.72%
BAJO	7.99%	7.32%	7.98%	7.69%	8.52%	9.64%	8.92%	8.19%	8.71%
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	2548403	2594853	2696721	2871056	3409475	4349553	4314886	4882215	5482824
ALTO	106458	140537	119033	101942	172737	177208	208127	263595	303528
MEDIO-ALTO	1018590	1040570	1064036	1005802	1391147	1683379	1735002	1961085	2277410
MEDIO-BAJO	1018296	951808	981322	1210465	1145568	1577484	1553620	1731999	1916223
BAJO	405058	461938	532331	552846	700023	911481	818138	925536	985663
IMPORTACIONES RELATIVAS	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
ALTO	4.18%	5.42%	4.41%	3.55%	5.07%	4.07%	4.82%	5.40%	5.54%
MEDIO-ALTO	39.97%	40.10%	39.46%	35.03%	40.80%	38.70%	40.21%	40.17%	41.54%
MEDIO-BAJO	39.96%	36.68%	36.39%	42.16%	33.60%	36.27%	36.01%	35.48%	34.95%
BAJO	15.89%	17.80%	19.74%	19.26%	20.53%	20.96%	18.96%	18.96%	17.98%

A.25. Exportaciones e importaciones por niveles tecnológicos de la CAV 1998-2007.

	1999	2000	2001	2002	2003	2004	2005	2006	2007
EXPORTACIONES (MILES DE EUROS)	9850243	11578818	11244080	11291832	11480893	13197855	13934730	16201190	18507578
ALTO	544105	559234	522323	461356	680776	436771	375056	381425	500670
MEDIO-ALTO	4901654	5338597	5331718	5331215	5358556	6339360	6766804	7392711	8162716
MEDIO-BAJO	3555044	4658732	4294468	4372549	4325386	5276352	5639918	7191791	8474826
BAJO	849439	1022255	1095571	1126712	1116176	1145372	1152952	1235264	1369366
EXPORTACIONES RELATIVAS	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%	100.00%
ALTO	5.52%	4.83%	4.65%	4.09%	5.93%	3.31%	2.69%	2.35%	2.71%
MEDIO-ALTO	49.76%	46.11%	47.42%	47.21%	46.67%	48.03%	48.56%	45.63%	44.10%
MEDIO-BAJO	36.09%	40.23%	38.19%	38.72%	37.67%	39.98%	40.47%	44.39%	45.79%
BAJO	8.62%	8.83%	9.74%	9.98%	9.72%	8.68%	8.27%	7.62%	7.40%
IMPORTACIONES (MILES DE EUROS)	6080374	7353180	7231540	7593308	7663890	8787791	9859176	11744395	13701065
ALTO	427646	419234	400173	397387	374934	435554	464153	535944	555466
MEDIO-ALTO	2674450	3203182	3110419	3149596	3098997	3623296	3763687	4070516	4499512
MEDIO-BAJO	2034270	2677022	2636814	2775223	2828768	3421564	4216455	5631810	6984283
BAJO	944009	1053742	1084134	1271102	1361191	1307377	1414881	1506126	1661804
IMPORTACIONES RELATIVAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	7.03%	5.70%	5.53%	5.23%	4.89%	4.96%	4.71%	4.56%	4.05%
MEDIO-ALTO	43.98%	43.56%	43.01%	41.48%	40.44%	41.23%	38.17%	34.66%	32.84%
MEDIO-BAJO	33.46%	36.41%	36.46%	36.55%	36.91%	38.94%	42.77%	47.95%	50.98%
BAJO	15.53%	14.33%	14.99%	16.74%	17.76%	14.88%	14.35%	12.82%	12.13%

A.25. Exportaciones e importaciones por niveles tecnológicos de la CAV 2008-2014.

	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
EXPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	19691242	14513292	17412675	19890064	20294847	20198072	21750147
ALTO	517592	382106	494231	487983	482166	481679	547054
MEDIO-ALTO	8508680	6355610	7048666	8523496	8900251	8673837	9725853
MEDIO-BAJO	9223462	6563169	8545602	9372862	9114762	9208755	9714739
BAJO	1441509	1212406	1324176	1505723	1797669	1833801	1762501
EXPORTACIONES RELATIVAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	2.63%	2.63%	2.84%	2.45%	2.38%	2.38%	2.52%
MEDIO-ALTO	43.21%	43.79%	40.48%	42.85%	43.85%	42.94%	44.72%
MEDIO-BAJO	46.84%	45.22%	49.08%	47.12%	44.91%	45.59%	44.67%
BAJO	7.32%	8.35%	7.60%	7.57%	8.86%	9.08%	8.10%
IMPORTACIONES TOTALES (MILES DE EUROS)	13320041	8474267	10405007	11600189	10246221	10820556	10429519
ALTO	672101	495828	624472	595575	499060	513853	535289
MEDIO-ALTO	4402708	2849672	3375045	3830217	3840205	3841292	4012497
MEDIO-BAJO	6607732	3789811	4880622	5593910	4402678	5075888	4413522
BAJO	1637500	1338955	1524868	1580488	1504277	1389524	1468211
IMPORTACIONES RELATIVAS	100%	100%	100%	100%	100%	100%	100%
ALTO	5.05%	5.85%	6.00%	5.13%	4.87%	4.75%	5.13%
MEDIO-ALTO	33.05%	33.63%	32.44%	33.02%	37.48%	35.50%	38.47%
MEDIO-BAJO	49.61%	44.72%	46.91%	48.22%	42.97%	46.91%	42.32%
BAJO	12.29%	15.80%	14.66%	13.62%	14.68%	12.84%	14.08%

**A.26. Índice de valor unitario (IVU) no energético de exportaciones e importaciones de la CAV
2001-2014**

Periodo	Exportaciones	Promedio anual	Importaciones	Promedio anual
2001-1	5.5	2.7	0.4	-2.15
2001-2	2.6		-2.3	
2001-3	1.3		-2	
2001-4	1.4		-4.7	
2002-1	-0.2	-0.475	-0.7	2.925
2002-2	-0.5		3.2	
2002-3	0.7		2.4	
2002-4	-1.9		6.8	
2003-1	-3.3	-1.775	2.4	2.275
2003-2	-1.2		1.3	
2003-3	-1.3		2.4	
2003-4	-1.3		3	
2004-1	2.4	6	7.4	10.475
2004-2	4.8		11.5	
2004-3	7.3		12.2	
2004-4	9.5		10.8	
2005-1	9.3	4.775	8.3	6.15
2005-2	5.9		7	
2005-3	2		4.4	
2005-4	1.9		4.9	
2006-1	2	5.3	2.9	3.2
2006-2	4.3		1.2	
2006-3	7.6		4.5	
2006-4	7.3		4.2	
2007-1	5.8	4.125	10	7.825
2007-2	5.4		9.6	
2007-3	4.6		7.1	
2007-4	0.7		4.6	
2008-1	3.3	1.375	2	4
2008-2	0.2		4.3	
2008-3	-0.6		4.5	
2008-4	2.6		5.2	
2009-1	-3.2	-6.325	-0.8	-8.6
2009-2	-6.5		-8.7	
2009-3	-7.8		-12	
2009-4	-7.8		-12.9	
2010-1	-3.9	2.15	-4.1	6.375
2010-2	3.7		5.8	
2010-3	4.5		10.9	
2010-4	4.3		12.9	
2011-1	5.5	3.4	11.3	7.3
2011-2	2.6		7.1	
2011-3	2.4		6.1	
2011-4	3.1		4.7	
2012-1	1.1	0.55	1.7	-1.025
2012-2	0		-1.8	
2012-3	0.8		-1.7	
2012-4	0.3		-2.3	
2013-1	-0.5	-1.175	-2.9	-3.05
2013-2	-0.2		-0.9	
2013-3	-1.6		-4.5	
2013-4	-2.4		-3.9	
2014-1	-1.8	-2.075	-4.8	-3.925
2014-2	-2.9		-6.1	
2014-3	-1.9		-3	
2014-4	-1.7		-1.8	

Índice de gráficos

- Gráfico 1: Exportaciones e importaciones no energéticas CAV 1990 - 2014.....p. 4
- Gráfico 2: PIB de España y CAV 2008 - 2014.....p.16
- Gráfico 3: Saldos comerciales no energéticos de la CAV 1990-1998
(miles de euros)p.19
- Gráfico 4: Saldos comerciales no energético de la CAV 1999-2007
(miles de euros)p.21
- Gráfico 5: Comercio exterior no energético de la CAV 2008-2014 (miles de euro).p.22
- Gráfico 6: Promedio anual de IVU no energético de la CAV 2001-2007.....p.36
- Gráfico 7: Promedio anual de IVU no energético de la CAV 2008-2014.....p.38

Índice de tablas

- Tabla 1: Clasificación de ramas de producto no energético.....p. 5
- Tabla 2: Clasificaciones de productos tecnológicos en distintos ámbitos.....p. 6
- Tabla 3: Productos tecnológicos bajo el criterio del CNAE09.....p. 7
- Tabla 4: Exportaciones e importaciones no energéticas de la CAV 1990-1998.....p.19
- Tabla 5: Exportaciones e importaciones no energéticas de la CAV 1999-2007p.20
- Tabla 6: Exportaciones no energéticas de la CAV 1990-1998. Porcentajes
relativosp.23
- Tabla7: Distribución porcentual de los bienes de capital respecto del total
de exportaciones 1996 y 1997p.23
- Tabla 8: Importaciones no energéticas 1990-1998 de la CAV. Porcentajes
relativosp.24
- Tabla 9: Exportaciones e importaciones no energéticas 1999-2007. Porcentajes
relativosp.25
- Tabla 10: Bienes intermedios no energéticos de la CAV 1999-2007.....p.25
- Tabla 11: Ramas de comercio de la CAV en porcentaje 2008-2014p.26
- Tabla 12: Ramas de comercio de la CAV 2008 – 2014. Año base 2008p.27
- Tabla 13: Distribución promedio del comercio exterior no energético
a áreas económicas 1990-2014.....p.28
- Tabla 14: Exportaciones e importaciones en porcentaje a áreas económicas
1990-1998p.28
- Tabla 15: Evolución de las exportaciones no energéticas de la CAV a
países 1992-1993p.29
- Tabla 16: Exportaciones e importaciones totales y relativas UE12 1996-1998.....p.30
- Tabla 17: Importaciones no energéticas de la CAV en porcentajes relativos
2003-2007.....p.31
- Tabla 18: Exportaciones no energéticas de la CAV a estados adheridos
a la UE en 2004 en relación al año base 2004-2007p.31
- Tabla 19: Destino geográfico del comercio exterior de la CAV a áreas de
países 2008-2014p.32
- Tabla 20: Comercio exterior de la CAV por niveles tecnológicos 1990-1998p.33
- Tabla 21: Importaciones de nivel tecnológico medio-alto totales. Año base 1990 ..p.34
- Tabla 22: Comercio exterior de la CAV de productos tecnológicos 2000-2007p.35
- Tabla 23: Exportaciones por niveles tecnológicos y relativos 2008-2014p.37
- Tabla 24: Importaciones por niveles tecnológicos y relativos 2008-2014p.37